

de formulations en 1992 a été évaluée à 1,3 milliard de dollars américains, dont 29 % a été exportée. Vingt-cinq multinationales contrôlent près de la moitié de cette activité commerciale. En 1991-1992, les importations de médicaments et produits pharmaceutiques étaient estimées à 320 millions de dollars américains et comprenaient des antibiotiques, de la pénicilline, de l'érythromycine, des vitamines et provitamines, des vaccins (antipoliomyélitiques, vaccins pour les humains, vaccins pour usage vétérinaire), des préparations contenant de l'insuline, du caustique et d'autres hormones, et des tétracyclines.

Électronique - Le secteur de l'électronique est celui qui connaît la croissance la plus rapide en Inde. Il représente plus de 4 % de la production du secteur industriel et 1,5 % du produit intérieur brut de l'Inde. L'électronique grand public compte pour environ un tiers de la production de matériel électronique dans ce pays. On prévoit que d'ici la fin du siècle, la production électronique totale devrait franchir la barre des 22 milliards de dollars canadiens. L'Inde est un marché potentiel pour les entreprises canadiennes qui souhaitent conclure des accords de coentreprise et de transfert de technologies avec des sociétés indiennes dans le secteur de l'électronique.

Industrie alimentaire - L'industrie alimentaire est l'un des nouveaux secteurs dynamiques en Inde. Le secteur des jus et des concentrés de fruits offre de très grandes possibilités d'expansion, à titre d'industrie exportatrice. L'Inde est un important producteur de fruits des régions tropicales et tempérées, sa production annuelle se chiffrant à quelque 27 millions de tonnes. Le secteur des fruits comestibles et transformés comme les produits en conserve, les jus, les assaisonnements et les concentrés offrent d'excellentes possibilités d'investissement, de formation de coentreprises et de transfert de technologies aux entreprises canadiennes. L'essor de l'économie indienne s'accompagnera d'une croissance du marché de l'alimentation rapide et des produits spécialisés. Il existe également des possibilités de vendre de la machinerie de transformation et d'emballage, d'autant plus que l'Inde cherche à augmenter la qualité de sa production. Les importations totales d'équipement de transformation des aliments se sont établies à 3,5 millions de dollars américains en 1991-1992 (dernière année pour laquelle des statistiques sont disponibles).

Machinerie industrielle et électrique - Ce secteur souffre d'un manque de haute technicité et de spécialisation technologique. Il y aura donc des débouchés très intéressants pour les entreprises canadiennes qui souhaitent fournir du matériel et des machines en vue d'accroître la capacité industrielle de l'Inde et qui désirent conclure des ententes de collaboration industrielle dans ce pays. Les prix du matériel de fabrication nationale sont souvent de 40 à 100 % supérieurs à ceux de l'équipement importé. En 1992-1993, les importations étaient estimées à 2,5 milliards de dollars américains, soit environ 20 % des importations totales de