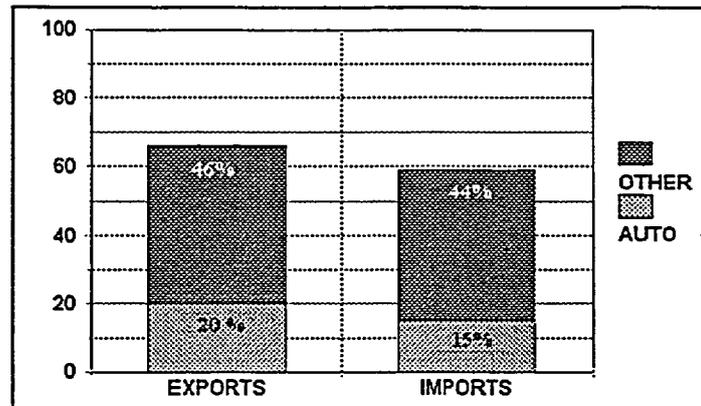


Figure 2 : en proportion du commerce total  
entre le Canada et les États-Unis



EXPORTATIONS

IMPORTATIONS

AUTRE  
AUTO

Source : Cameron, étude non publiée d'Industrie Canada, 1997

#### IV. Tendances de l'IED

La présente section aborde la question centrale qui porte sur la nature de l'expérience canadienne en matière d'IED, durant la période à l'étude<sup>33</sup>. Pour déterminer les tendances de l'IED à l'intérieur de la région, des données globales sont présentées pour deux périodes : de 1985 à 1989 et de 1990 à 1994. Ces données servent de base à la comparaison des tendances de l'IED durant les deux périodes<sup>34</sup>.

Les graphiques V et VI et les tableaux III à VI présentent des données sur les stocks d'IED. Le graphique V montre la position des stocks d'IED (en milliards de dollars canadiens courants) des trois pays signataires de l'ALENA, en 1985, 1990 et 1994. Le graphique fait voir que dans les trois pays, les stocks totaux d'IED ont augmenté, la valeur la plus élevée, comme on pouvait s'y attendre, ayant été enregistrée pour les États-Unis, dans toutes les années visées. Le graphique VI présente des données plus récentes pour le Canada.

<sup>33</sup>Pour les fins des évaluations de l'ALENA, qui couvrent pratiquement toute cette période, voir Rugman et Verbeke, Rugman et Gestrin, Nymark et Verdun et Globeman; tous dans Rugman, éd., *Foreign Investment & NAFTA* (1994); Rugman et Gestrin dans *Commentary* (1993).

<sup>34</sup>On dispose de données cohérentes sur les stocks et les flux d'IED pour les pays signataires de l'ALE et de l'ALENA jusqu'en 1994. L'analyse des données se fait donc pour la période postérieure à la signature de l'ALE et de l'ALENA, jusqu'en 1994 seulement.