



LE SERVICE DES
DÉLÉGUÉS COMMERCIAUX
DU CANADA

Sachez tirer parti du service

**Des milliers
d'entreprises
canadiennes
le font déjà.**

**Pourquoi pas
vous ?**

Grâce à son équipe de plus de 500 délégués commerciaux dans quelque 130 villes aux quatre coins du monde, le Service des délégués commerciaux du Canada peut vous aider à réussir à l'étranger. Quand vous entrez en communication avec nous, vous accédez à un réseau mondial de professionnels. La première demande de service que vous nous adressez est le début d'un partenariat important avec votre délégué commercial.

« Nous considérons les délégués commerciaux à l'étranger comme de vrais partenaires d'affaires. Nous voulons qu'ils soient aussi enthousiastes que nous lorsque vient le temps de parler de notre entreprise aux acheteurs étrangers. C'est pourquoi nous leur fournissons de l'information détaillée sur nos projets chaque fois que nous les contactons. C'est tout à fait crucial. »

Jose Luis Menghini
Positron Inc., Montréal

Où commencer?

Nos clients nous disent que pour réussir sur les marchés internationaux, il faut se concentrer sur un seul marché à la fois. Commencez par trouver le marché étranger le plus prometteur pour votre entreprise, en effectuant votre recherche ici au Canada. Pour obtenir de l'aide, appelez Équipe Canada inc au 1 888 811-1119, ou consultez exportsource.gc.ca.

Qui contacter à l'étranger?

Une fois votre marché ciblé, vous êtes prêt à communiquer avec le Service des délégués commerciaux dans les ambassades, hauts-commissariats et consulats du Canada à l'étranger.

Ce qu'il nous faut savoir il faut donner pour recevoir

Si vous vous adressez à votre banquier pour obtenir un prêt, vous n'hésitez sans doute pas à lui fournir de l'information détaillée. Votre délégué commercial a aussi besoin d'information sur vous, afin d'intéresser les acheteurs étrangers à faire affaire avec vous.

COMMENT NOUS POUVONS VOUS AIDER

Nous avons plus de 130 bureaux à l'étranger offrant les 6 services de base suivants, sans frais :

- **Aperçu du potentiel de marché**
Aide à évaluer votre potentiel sur un marché
- **Recherche de contacts clés**
Des contacts et des partenaires adaptés à vos besoins
- **Information sur les entreprises locales**
Information à jour sur les entreprises étrangères
- **Renseignements pour les visites**
Conseils pratiques pour l'organisation de votre voyage
- **Rencontre personnelle**
Les plus récents développements sur le marché par nos agents sur le terrain
- **Dépannage**
Conseils et aide pour résoudre des difficultés de nature commerciale

