

CANADÉXPORT

Vol. 11 N°2

RETURN TO DEPARTMENTAL LIBRARY
RETOURNER A LA BIBLIOTHEQUE DU MINISTERE

1 février 1993

Branchez-vous sur Silicon Valley pour partir à la conquête des marchés mondiaux

Votre compagnie oeuvre-t-elle en technologie de l'information, en télécommunications ou en biotechnologie?

Le bureau commercial du consulat canadien à San Jose (Californie) accorde une importance primordiale à ces secteurs qui ont fait la réputation de Silicon Valley.

Si vous offrez un produit ou un service de première qualité, communiquez sans tarder avec le bureau commercial. Le personnel est à la recherche de compagnies canadiennes disposant de technologie vraiment intéressante et déterminées à se tailler une place sur le marché mondial.

Le bureau vous mettra en contact avec des compagnies établies à Silicon Valley, qui développent constamment des produits novateurs de qualité toujours croissante.

La ville de San Jose, la troisième de l'État pour la population, s'affiche comme la «capitale» de Silicon Valley.

La région abrite plus de 3 000 entreprises spécialisées en technologie de pointe, dont un grand nombre sont des chefs de file dans leur secteur.

On estime que les compagnies de Silicon Valley expédient pour 30 milliards de dollars par année de produits technologiques de pointe, ce qui représente pas moins de 25 p. 100 du total des exportations américaines. Ces compagnies mettent tout en oeuvre pour maintenir leur niveau de compétitivité, notamment en s'associant à des compagnies et à des institutions partout dans le monde. Aucune autre région ne peut rivaliser avec le talent et l'esprit d'entreprise concentrés à Silicon Valley, qui peut compter sur une infrastructure de premier ordre. La moitié des principales sociétés de capital-risque aux États-Unis sont installées dans la région de la baie de San Francisco, et les 25

plus importantes de ces sociétés gèrent au total 6 milliards de dollars.

Ces investisseurs, secondés par des avocats et des comptables chevronnés, ont contribué à la mise sur pied de sociétés comme Silicon Graphics, Sun Microsystems, Amgen Inc., Apple Computer et Novell.

Les liens entre l'industrie et la recherche universitaire sont aussi très forts. L'université Stanford, par exemple, est un gigantesque centre de recherche-développement, qui injecte de la technologie dans le secteur privé. Stanford emploie 10 000 personnes, et ses fonds de recherche pour 1993 s'élèvent à près de 200 millions de dollars.

Selon le directeur général de Cypress Semiconductor, «il n'existe aucun endroit au monde où il soit possible de lancer plus rapidement une nouvelle compagnie, de transformer une idée intéressante provenant d'une université en un produit concret.

Vous êtes sceptique? Désirez-vous quelques exemples? Prenez la société Sun Microsystems, fondée il y a seulement dix ans.

Sun est rapidement devenue un chef de file dans le secteur des ordinateurs de bureau à haute technologie, et jouit d'une réputation enviable pour la rapidité avec laquelle elle peut développer un produit depuis la conception jusqu'à la mise en marché. Le chiffre d'affaires de Sun est maintenant évalué à 4 milliards de dollars.

Que dire d'Octel Communications Corp.? Fondée en 1982 par le Canadien Robert Cohn pour développer et mettre en marché des systèmes de traitement des signaux vocaux, Octel est aujourd'hui une compagnie de 200 millions de dollars, une figure de proue du marché et un fournisseur de sociétés

(Voir page 3 — Silicon.)

Une ligne de crédit à l'appui des ventes au Koweït

La Société pour l'expansion des exportations (SEE) a signé une ligne de crédit à moyen terme de 500 millions de dollars américains avec le ministère des finances de l'État du Koweït. L'établissement de cette ligne de crédit appuiera les ventes de biens et services canadiens dans le cadre de la reconstruction du Koweït.

Cette ligne de crédit permettra aux ministères du Koweït de financer les achats de biens et services de sociétés canadiennes par le moyen d'un mécanisme de financement d'accès facile.

Les exportateurs intéressés par cette ligne de crédit devraient communiquer avec les bureaux de la SEE situés à Vancouver, Calgary, Winnipeg, London, Toronto, Ottawa, Montréal et Halifax.

La SEE est une institution financière unique en son genre qui offre de l'aide spécialisée aux exportateurs canadiens pour leur permettre de soutenir la concurrence sur les marchés internationaux. La SEE favorise le commerce extérieur et l'investissement à l'étranger en fournissant des services de gestion des risques, notamment de l'assurance et du financement, aux entreprises canadiennes et à leurs clients dans le monde entier.

DANS CE NUMÉRO

Foires commerciales et salons	4-5
Les douanes australiennes	6
Le marché du logement en Algérie	7
Au calendrier	9
Aux quatre vents	10-11

Affaires extérieures et
Commerce extérieur Canada

Canada