

certain, l'investissement requis en capital et en personnel. Des propositions d'entreprises en participation supposent des engagements à long terme et peu d'entreprises peuvent espérer un rendement rapide du capital investi.

Les décisions relatives à l'achat d'équipement industriel spécialisé sont habituellement prises conjointement par l'organisme nigérian et le partenaire technique ou le gestionnaire de l'entreprise. Les tentatives de commercialisation doivent être orientées vers les deux partenaires. Dans le cas de l'équipement destiné à un usage plus général, l'accent est mis sur les prix, la fiabilité et la qualité du service. Ce service est difficile à organiser et nécessitera probablement une aide importante de la part du distributeur, sous forme de visites régulières et de formation du personnel de service.

## Matières premières et produits semi-ouvrés

L'essor de la fabrication et de la transformation au pays ainsi que les activités de construction ont engendré un marché intéressant pour les matières premières et les produits semi-ouvrés. Le prix est le facteur de vente déterminant. Une grande partie des matières premières est achetée grâce aux rapports intra-sociétaires, bien qu'une part du commerce emprunte la voie des filiales nigérianes des grandes maisons de commerce européennes.

Les grossistes se livrent activement au commerce d'importantes quantités de matériaux de construction, y compris d'acier profilé et de ciment. Beaucoup de grossistes en matériaux de construction importent directement.

Comme il arrive que l'importation au Nigeria de certains matériaux de construction soit restreinte, l'exportateur doit vérifier si ses produits sont importables.

## Biens de consommation

Conformément à la politique de substitution des importations, les tarifs, le régime des licences et les interdictions offrent une grande protection aux industries nigérianes de produits alimentaires et de produits de consommation. Les produits protégés englobent les textiles et les vêtements, les meubles,