

VENTE A L'ENCAN

Par G. R. GRENIER & CIE.

Dans l'affaire de

VILLENEUVE & FREERE,

Marchands de nouveautés, Québec.

INSOLVABLES.

JE DONNE AVIS par les présentes que

Mardi, le 26 Février 1895, à 11 Hrs. a. m.,

On procédera à la vente à l'enchère de l'achat de l'actif de cette succession comme suit :

A—Fonds de commerce	\$22,868 81
Ameublement du magasin	823 80
	25,692 61
B—Roulant, (cheval, voitures, etc.)....	212 00
C—Crédits et billets suivant liste.....	2,736 81
	26,671 42

La vente se fera pour chaque item séparément. Le stock et la liste des crédits pourront être examinés tous les jours, au magasin des insolubles. Conditions de paiement, comptant. La vente aura lieu au magasin des faillis, rue St-Vallier, St-Sauveur, Québec.

V. E. PARADIS, Curateur.

G. R. GRENIER, & CIE, Encanteurs.

Bureau de

PELLETIER, PARADIS & JOBIN.

Rue Dalhousie, Bâtisse de la Cle du Richelieu. Québec, 18 février 1895.

NAP. MATTE,

Comptable, Auditeur et Liquidateur

BUREAU :

Bâtisse de la Banque Nationale,

75 RUE ST-PIERRE, BASSE-VILLE QUEBEC.

Tél. Bell, bureau, 731.

Tél. Bell, résid., 872.

Spécialité:—REGLEMENTS DE FAILLITES.

Chronique de Québec

Mercredi, 20 février 1895.

Nous avons eu, en somme, une magnifique semaine. Ce n'est pas encore le printemps, mais quelque chose qui lui ressemble, à s'y méprendre.

N'était l'énorme quantité de neige qui encombre encore nos rues et nos trottoirs et les glaces que charrie le fleuve, nous nous croirions à la veille de l'ouverture de la navigation. Le fait est que certains travaux assez considérables se font déjà dans le Bassin Louise pour la réparation et l'équipement des vaisseaux qui y sont en hivernage; encore quelques semaines, et la vie vraie de Québec, c'est-à-dire la grande navigation océanique, reprendra son cours.

En attendant, l'acalmie relative se continue. Le gros, cependant, du moins en ce qui concerne la nouveauté, semble avoir une énergie de bonne augure. C'est, en effet, le temps où les commis-voyageurs sont sur la route et transmettent journellement à leur maison les ordres à remplir après avoir été acceptés, ce qui nécessite une forte poussée dans l'expédition des marchandises. De même aussi, les agents des manufacturiers affluent en masse à la ville et sollicitent des commandes pour l'automne et l'hiver prochains. Tout cela met de l'activité dans les affaires.

Malheureusement, nous sommes à Québec dans un milieu où l'on ne saurait se désintéresser des choses de la politique. Les rumeurs d'élections à courte échéance et de la possibilité d'un changement radical en ce qui concerne nos relations commerciales avec l'étranger ne sont pas sans avoir une influence considérable sur l'état

du marché. Il y a des hésitations, des craintes ou des espérances, qui empêchent de faire les transactions sur un pied de stabilité. Aussi, les nouvelles que j'ai sent à laisser croire que nos marchands de gros sont excessivement prudents dans leurs achats.

L'on constate également que les remises pour février sont beaucoup moins fortes que pour janvier, et la raison qu'on en donne me paraît concluante. En effet, tandis que les produits de la ferme se sont généralement bien écoulés dans les mois de novembre et de décembre, il en a été tout au contraire pour le mois de janvier.

Le marchand de la campagne en a par conséquent souffert dans ses collections et n'a pu expédier que de faibles comptes à son fournisseur de la ville. Il y a certainement rareté dans le numéraire, car d'habitude, me disent les connaisseurs, le détailleur est jaloux de conserver son crédit et paye le marchand de gros dès qu'il en est capable.

Le détail de nouveauté dans la ville n'offre rien de particulier, si ce n'est que les marchandises d'occasions s'y donnent à très bas prix. Les meilleures maisons, celles qui d'ordinaire ont une clientèle assurée et ne se soucient pas de la concurrence, ont cru devoir suivre le mouvement général et inaugurer le système de ce qu'on appelle *les jobs*. Ces sacrifices sont nécessaires de temps à autre, et pour notre part, nous croyons que le marchand y trouve son affaire aussi bien que le client: cela sert tout au moins d'excellente réclame. Ce qui est malheureux, c'est que, même avec de grandes réductions, l'on ne trouve pas encore d'acheteurs, tant la classe ouvrière est à bout de ressources et n'a que juste ce qu'il faut pour les premières nécessités de la vie. Le car-

J. A. PLAMONDON

MARCHAND EN GROS

FARINE, GRAINS et PROVISIONS, en lots, à la satisfaction des clients: Blé, Tréfle, Farines par char, Lard, Saindoux, Poissons, Mil, Foin Pressé, Fleur Préparée, etc.

VISITE ET CORRESPONDANCE SOLLICITÉES.

Coin des rues ST. ANDRE, DALHOUSIE et BELL'S LANE, Québec.

Les "POMPES DROLET" brevetées

Pour les Mines, les Tanneries, les Fabriques de Vinaigre: pour les approvisionnements d'eau en général, et pour tous autres usages.

POMPES D'ALIMENTATION POUR CHAUDIERES

Les pompes les plus économiques et les meilleures dans le marché canadien.

DEMANDEZ LE CATALOGUE.

F. X. DROLET,

Manufacturier et porteur des brevets.

Nos 75 à 79 rue St-Joseph, à Québec, P.Q.

MELASSES BARBADES DE CHOIX

NOUVELLE RECOLTE

EN MAGASIN ET A ARRIVER

MARQUES "MUSSON" ET "LEACOCK

QUALITE GARANTIE.

Ecrivez pour nos prix.

WHITEHEAD & TURNER

Épiciers en Gros, Québec.

ASSORTIMENT COMPLET DE



Pois cuisants, Cruau roule, granule, fin et regu. lier, Fèves blanches et de diverses couleurs, Ble. d'Inde, Saindoux. Aussi, Farine Forte et Patente :

AUX PLUS BAS PRIX DU MARCHÉ.

Chez D. E. DROLET, rue Dalhousie, QUEBEC

MARCHANDS SOUCIEUX DE VOS INTÉRÊTS

N'ACHETEZ PAS VOS

TAPISSERIES

AVANT D'AVOIR VU

Notre ASSORTIMENT et nos PRIX

FORGUES & WISEMAN

134 Rue St-Joseph,

68 Rue St-Pierre

QUEBEC.

BOTTES

Nos BOTTES

SONT GARANTIES

DONNER SATISFACTION.

Et les Prix sont Équitables.

UN ORDRE D'ESSAI VOUS CONVAINCRA.

THE STANDARD BOOT CO.,
QUEBEC.