

(Suite de la page 35)

12,830. Saumon en conserve. — Informations demandées par un agent de manufacturiers sud-africains, pour l'agence de saumon canadien en conserve.

12,831. Pommes, poires et pêches. — Une maison de Londres désire connaître les adresses des expéditeurs canadiens.

12,832. Conserves de viandes. — Un agent de manufacturiers sud-africains désire correspondre au sujet de l'agence pour les conserves de viandes.

12,833. Bacon et jambon. — Correspondance demandée (re l'agence) par un agent de manufacturiers sud-africains.

12,834. Farine d'avoine. — Un agent de manufacturiers du Sud-Africain aimerait à correspondre avec des exportateurs canadiens de farine d'avoine, en vue d'une agence.

12,835. Céréales. — Un agent de manufacturiers du Sud-Africain est désireux d'entrer en relations avec des exportateurs canadiens.

12,836. Quincaillerie de ménage. — Prix et catalogues demandés par une maison de Johannesburg.

12,837. Pelles. — Une maison de Johannesburg demande des catalogues et prix.

12,838. Manches de tous genres. — Catalogues, prix et échantillons demandés par maison de Johannesburg.

12,839. Articles en bois. — Une maison de Johannesburg demande des catalogues et prix.

12,840. Brosserie. — Une maison sud-

africaine désire des catalogues, prix et échantillons.

12,841. Machines à laver. — Une maison de Johannesburg désire des catalogues, prix et échantillons, si possible.

12,842. Barattes. — Catalogues et prix demandés par maison sud-africaine.

12,843. Escabeaux. — Une maison de Johannesburg désire des catalogues et prix des manufacturiers canadiens d'escabeaux.

12,844. Machines agricoles. — Une maison du Transvaal désire des catalogues et prix.

12,845. Instruments agricoles. — Une maison sud-africaine désire entrer en relations avec des manufacturiers canadiens. Catalogues et prix demandés.

12,846. Machines pour laiterie. — Catalogues et prix demandés par une maison du Sud-Africain.

12,847. Instruments pour laiterie. — Une maison du Sud-Africain désire entrer en relations avec manufacturiers et exportateurs canadiens.

12,848. Brosserie. — Catalogues, prix et échantillons demandés par une maison du Transvaal.

12,849. Céréales. — Un marchand sud-africain désire entrer en contact avec des exportateurs canadiens de céréales.

12,850. Corde à lier. — Une maison du Transvaal désire échantillons et prix.

12,851. Marchandises en conserve. — Une maison sud-africaine désire correspondre avec des exportateurs canadiens.

12,852. Farine. — Echantillons et prix demandés par maison sud-africaine.

12,853. Ameublements. — Catalogues et prix demandés par maison sud-africaine.

12,854. Manches en tous genres. — Une maison d'exportation du Sud-Africain aimerait à entrer en relations avec des manufacturiers et exportateurs canadiens de manches de tous genres.

12,855. Quincaillerie de ménage. — Catalogues et prix demandés par maison sud-africaine.

12,856. Articles en bois. — Catalogues et prix demandés par maison du Transvaal.

12,857. Machines à laver. — Une maison d'importation de Pretoria désire communiquer avec des manufacturiers et exportateurs canadiens.

12,858. Papier d'emballage. — Echantillons et prix demandés par maison sud-africaine.

12,859. Sacs en papier. — Echantillons et prix demandés par une maison sud-africaine.

12,860. Fil de fer. — Une maison de Pretoria désire des échantillons et prix.

12,861. Automobiles. — Un agent de Pretoria, représentant un des grands manufacturiers de machines agricoles des Etats-Unis, est prêt à prendre une agence d'automobiles.

12,862. Ferronnerie. — Une maison de Pretoria demande à entrer en relations avec des manufacturiers et exportateurs canadiens.

12,863. Pelles. — Une maison de Pretoria cherche à connaître des marchands de pelles canadiens.

Durant ces mois

Voyez à faire de nouvelles affaires pour

Ceux-ci



N'attendez pas jusqu'au printemps prochain pour donner vos commandes.

C'est le moment d'enregistrer vos livraisons de la prochaine saison.

Voyez les perspectives pour un nouveau commerce dans votre localité et trouvez combien de barils de ciment on peut employer. Vous n'aurez pas besoin de rien dire à vos clients sur la haute qualité et sur la forte organisation qui soutient l'étiquette qui est sur le

# CANADA Portland CEMENT

Ils le savent assurément au moyen de notre grande campagne de publicité.

S'il y a quelque chose que vous désireriez savoir qui vous aiderait à bénéficier de cette campagne, écrivez-nous pour des détails complets.

Si vous ne vendez pas le Ciment Canada, vous devriez prendre des arrangements pour le faire. Cela augmentera vos profits sur le ciment et la confiance de vos clients tout en vous aidant à vendre d'autres articles.

Ecrivez au plus proche bureau de ventes aujourd'hui pour cotations et conditions.

## CANADA CEMENT COMPANY LIMITED

Bureaux de ventes à : Montréal, Toronto, Winnipeg, Calgary.

EN ECRIVANT AUX ANNONCEURS, CITEZ "LE PRIX COURANT".