

répondrai à votre question en disant que je ne pense pas que nous restions délibérément en dehors de tout domaine de production. Nous ne fabriquons pas d'outils pour la culture maraîchère, et autres cultures de ce genre.

M. KORCHINSKI: Par exemple, il n'y a pas une grande demande pour la hache-paille qu'on traîne derrière la moissonneuse-batteuse pour déchiqueter la paille, et autres instruments de ce genre.

M. VOSS: C'est vrai.

M. KORCHINSKI: Et cependant, parce que vous êtes des fabricants de moissonneuses-batteuses, cette machine auxiliaire complète en quelque sorte nos ventes de moissonneuses-batteuses. Et même si la demande n'est pas considérable et que le coût de production de cette machine soit relativement élevé, vous voudrez quand même en vendre pour avoir la série complète.

M. VOSS: Autrement dit, s'il nous fallait un hache-paille pour vendre des moissonneuses-batteuses, et si sa vente devait être relativement peu élevée, et s'il y avait un fabricant qui produisait une machine acceptable qu'on pourrait adapter à l'arrière de notre moissonneuse-batteuse, nous songerions fortement à l'acheter de lui.

M. KORCHINSKI: Je comprends cela.

M. VOSS: De fait, pour répondre à votre question, je dirai que nous achèterions probablement tout ce qui serait plus avantageux d'acheter que de fabriquer. Nous confierions la fabrication de toute la série de nos machines à d'autres, s'ils pouvaient les produire à un coût moins élevé que nous; mais je ne crois pas que cela se pourrait. Cependant, si c'était possible, je crois que la chose nous intéresserait.

M. KORCHINSKI: Monsieur le président, ma prochaine question porte sur un sujet différent. Je me demande si vous pourriez exprimer en pourcentage ce que pourrait vous coûter, par rapport à l'ensemble de votre exploitation, le nouvel outillage que nécessite la production d'un nouveau modèle? Prenez une année moyenne, par exemple. Pourriez-vous l'exprimer?

M. VOSS: Je crois que ce pourcentage varierait tellement selon les machines—tout dépend de la machine—qu'il serait impossible de le faire.

M. GAY: Je ne vois pas comment nous pourrions l'exprimer en pourcentage.

M. VOSS: Non, monsieur. Je ne crois pas que nous puissions répondre à cette question. Nous pourrions arriver assez près avec certains chiffres, que nous pourrions vous fournir dans quelque temps.

M. GAY: Vous voulez parler d'un programme d'outillage? Le coût pourrait être de \$20,000 à \$50,000 une année, et l'année suivante il pourrait être de \$300,000 à \$600,000.

M. KORCHINSKI: Pourriez-vous nous indiquer le maximum et le minimum d'une période de dix ans?

M. VOSS: Vous voulez dire ce qu'a coûté l'outillage?

M. KORCHINSKI: Je reconnais qu'il est impossible d'établir une moyenne. Ce serait injuste.

M. VOSS: Les frais d'outillage en vue de la production de machines en particulier, vous voulez dire ce que cela coûterait pour obtenir les machines-outils requises? Voici le problème que pose la réponse à votre question: s'il ne s'agit que d'outils et de matrices, c'est une chose, mais s'il s'agit des machines-outils nécessaires au fonctionnement des matrices, c'est une toute autre chose. S'il faut acheter une grosse presse, elle pourra coûter \$150,000. Cependant, la matrice qui s'y adapte ne pourra coûter que \$2,000. Ainsi je pense qu'il ne serait pas pratique d'essayer de répondre à votre question.