

Les exportations canadiennes vers les régions des États-Unis, 1992-2009

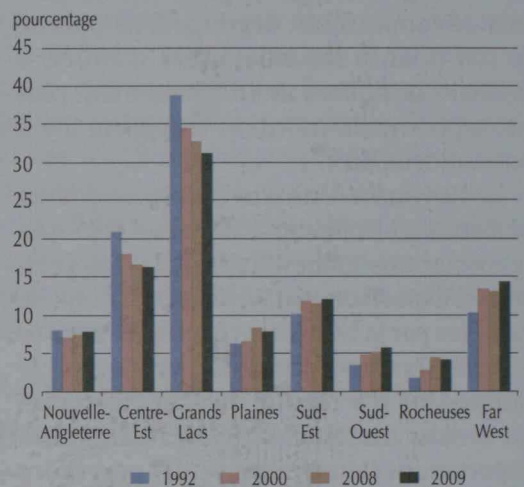
L'évolution des exportations canadiennes de biens vers les États-Unis entre 1992 et 2009 peut être divisée en trois périodes distinctes. De 1992 à 2000, les exportations canadiennes aux États-Unis ont augmenté rapidement, soit à un taux annuel moyen de 14,0 p. 100. De 2000 à 2008, elles ont stagné, croissant à un taux annuel moyen de seulement 0,5 p. 100. Enfin, de 2008 à 2009, elles ont chuté de 28,1 p. 100 sous l'effet de la récession. Cependant, ces observations masquent le fait que les États-Unis ne constituent pas un marché unique; plutôt, ils sont constitués de marchés régionaux identifiables, chacun ayant ses tendances et ses éléments moteurs propres. Il est donc possible de dégager un tableau plus précis de la performance des exportations canadiennes aux États-Unis en examinant séparément les résultats pour chacune des huit régions suivantes : la Nouvelle-Angleterre, le Centre-Est, les Grands Lacs, les Plaines, le Sud-Est, le Sud-Ouest, les Rocheuses et le Far West.

Globalement, les exportations canadiennes aux États-Unis se sont diversifiées à partir des marchés traditionnels des Grands Lacs et du Centre-Est vers les marchés à croissance plus rapide du Sud et de l'Est (figure 1). Entre 1992 et 2009, la part combinée des exportations totales du Canada aux États-Unis allant aux régions des Grands Lacs et du Centre-Est a régressé de 59,7 p. 100, à 47,6 p. 100. Dans l'intervalle, les exportations vers les régions du Far West, du Sud-Ouest et des Rocheuses et, dans une moindre mesure, celles du Sud-Est et des Plaines ont augmenté. Les exportations vers la Nouvelle-Angleterre sont demeurées relativement stables.

L'évolution des exportations de biens canadiens vers les régions des États-Unis peut être reliée à trois grands facteurs sous-jacents¹ :

FIGURE 1

Part des exportations canadiennes par région des États-Unis



Source : Statistique Canada

- La **croissance nationale (CN)**, qui indique la façon dont les exportations canadiennes dans une région auraient changé si elles avaient suivi le rythme d'évolution des exportations totales du Canada aux États-Unis.
- La **composition industrielle (CI)**, qui révèle la mesure dans laquelle la région abrite des secteurs industriels où les exportations du Canada croissent soit plus rapidement soit moins rapidement que la moyenne nationale. Un indice CI positif indique que la région a une structure industrielle qui a une tendance supérieure à la moyenne à attirer des exportations canadiennes. À l'inverse, un indice CI négatif indique que la structure industrielle de la région a une tendance inférieure à la moyenne à attirer les exportations canadiennes.

1 Source : Industrie Canada, base de données sur le commerce en direct. Les données utilisées dans cette analyse ont trait à la valeur des exportations canadiennes vers les États américains, agrégées au niveau des régions des États-Unis.