

and to reduce the delivery time. Since a PEMD project may last several years, this is the first year the program is able to track the projects first approved by the Regional Offices to determine their results.

In order to review and monitor the Regional Offices, four new regional performance indicators have been introduced:

1. success rate of approved PEMD projects;
2. cost-benefit ratio on approved PEMD projects;
3. ratio of companies using the program on a new to repeat basis; and
4. geographic location of approvals and successes.

These indicators will enable the Regional Offices to monitor and improve their program performance.

Of the 851 projects approved by the Regional Offices in 1978-79, 185 or 22 per cent have been successful, generating an average of \$16 in reported sales for every dollar of PEMD contribution. These successes have been spread out over many regions of the world. Of the companies with approved projects in 1978-79, 297 or 35 per cent were companies which were new to the PEMD program. These statistics reflect the overall performance of the Regional Offices in encouraging more companies to use the program and thus to generate new export sales.

besoins régionaux et de diminuer le délai de traitement. Puisqu'un projet du PDME peut s'échelonner sur plusieurs années, c'est la première année que nous pouvons tenir compte des premiers projets approuvés par les bureaux régionaux afin de déterminer leurs résultats.

Afin de surveiller et d'examiner le travail des bureaux régionaux, quatre nouveaux indicateurs de la performance pour les régions ont été établis:

1. taux de succès des projets approuvés en vertu du PDME;
2. rapport coût-avantages pour les projets approuvés en vertu du PDME;
3. rapport des nouvelles sociétés qui auront recours au programme par rapport à celles qui ont déjà eu recours au programme; et
4. situation géographique des approbations et des réussites.

Ces indicateurs permettront aux bureaux régionaux de surveiller et d'améliorer le rendement de leur programme.

Des 851 projets approuvés par les bureaux régionaux en 1978-1979, 185 ou 22 % ont été couronnés de succès, ce qui a suscité en moyenne des ventes signalées de 16 \$ pour chaque dollar contribué dans le cadre du PDME. Ces réussites ont été réalisées dans beaucoup de régions du monde. Des sociétés dont les projets ont été approuvés en 1978-1979, 297 ou 35 % étaient des sociétés qui avaient recours au PDME pour la première fois. Ces statistiques prouvent que les bureaux régionaux ont pour influence globale d'encourager plus de sociétés à avoir recours au programme et par conséquent de susciter de nouvelles ventes à l'exportation.