

LE MARCHÉ DE LA MACHINERIE, DE L'ÉQUIPEMENT ET DES TECHNOLOGIES AGRICOLES

Les agriculteurs mexicains n'ont pas les ressources nécessaires pour acheter de l'équipement moderne. Les ventes annuelles de tracteurs n'atteignent que la moitié du niveau que permettrait d'espérer la quantité actuelle des stocks.

D'après certaines évaluations, environ les trois quarts de la totalité de l'équipement agricole mexicain était périmée quand le pays a parafé l'Accord de libre-échange nord-américain (ALÉNA) le 1^{er} janvier 1994. On s'est attendu à ce que la nécessité pour les agriculteurs de moderniser leurs exploitations et de s'adapter à des échanges libéralisés crée une forte demande pour les technologies importées. Le mauvais état du secteur agricole ne lui a pas permis de suivre cette évolution, en particulier depuis la dévaluation du peso en décembre 1994. Le produit intérieur brut agricole et réel a baissé de 15 pour 100 en 1995.

Les productions de cultures et de bétail ont toutes deux été durement touchées par la grave sécheresse qui a ravagé le nord-est du Mexique. En 1995, les chutes de pluie ont été inférieures de 40 pour 100 à la normale et quand la situation a commencé à se redresser à la fin de l'été de 1996, les pertes économiques avaient dépassé les neuf milliards de pesos mexicains. Le gouvernement mexicain devra importer en 1996 du maïs, du blé, du sorgho, du soja et de l'orge pour une valeur de deux milliards de dollars US pour combler le déficit de production. Environ 300 000 têtes de bétail sont mortes à la suite de la sécheresse et des millions d'autres animaux sont en mauvais état. Un grand nombre d'animaux dont les poids étaient inférieurs à la normale ont été vendus à des producteurs américains à des prix dérisoires. D'après la *Confederación Nacional Ganadera (CNG)*, Association nationale des éleveurs de bétail, le troupeau de bétail du Mexique était composé d'un peu plus de trois millions de têtes à la fin de 1995, soit la moitié de ce qu'il était en 1994.

La faiblesse de la productivité et la rareté des capitaux se sont combinées pour faire s'effondrer les ventes d'équipement et de services agricoles importés. D'après des évaluations du US Department of Commerce, le marché mexicain de la machinerie et de l'équipement agricoles était d'environ 480 millions de dollars US en 1994. Les fabricants mexicains ont répondu environ à la moitié de la demande de ce marché en se consacrant essentiellement à la production de tracteurs et d'outils. Les équipements plus sophistiqués sont importés en presque totalité. Le US Department of Commerce estime que le marché de l'équipement destiné aux grandes entreprises agricoles, le créneau de haute technologie, était de 27 millions de dollars US en 1994. La pénétration des importations était évaluée à 85 pour 100. La part de marché du Canada des importations des agro-entreprises était d'environ 4 pour 100.

Les données sur l'équipement destiné aux agro-entreprises sont probablement plus fiables que celles qui touchent l'ensemble de l'équipement agricole parce qu'elles concernent des équipements qui sont en général très spécialisés. La machinerie servant aux petites exploitations agricoles et à la production du bétail