

Chronique de Québec

Mercredi, 26 décembre 1894.

La fin de la dernière semaine a été marquée par de bonnes ventes dans les magasins de détail. Malgré l'absence de neige — ce qui rend les chemins impraticables — il a afflué sur les divers marchés, samedi, une quantité considérable de victuailles qui se sont vendus à des prix généralement réduits. Puis les cultivateurs et les fermiers se sont empressés de se rendre, chez l'épicier, chez le bijoutier, chez le marchand de nouveautés ou de jouets, pour y acheter des approvisionnements ou des étrennes. Je me suis enquis de spécialistes qui m'ont dit que la moyenne des affaires avait été satisfaisante. On fait cependant la remarque qu'aujourd'hui le grand nombre des acheteurs de la ville n'attendent plus au dernier moment pour leurs emplettes. Il arrive que les bonnes maisons expédient des circulaires et des listes d'objets susceptibles d'être donnés en présent, dès le commencement de décembre, et que, pour avoir un choix plus nouveau et plus varié, et pour se procurer le plaisir de magasiner à l'aise sans être bousculées par la foule, les dames du monde ont déjà depuis longtemps visité les expositions et fait des achats considérables. Mais il y a toujours des retardataires, et on s'attend encore à quelques bonnes journées d'ici à la fin du mois.

Le public est assez souvent sous l'impression qu'à partir de la clôture définitive de la navigation, le commerce de gros bat de l'aile, et voit une diminution importante des affaires. Il paraît qu'on fait erreur. Les méthodes actuelles de la vente et de l'achat sont bien différentes

de ce qu'elles étaient autrefois, alors qu'il ne se faisait presque pas de transactions en dehors de la maison même.

Aujourd'hui, les nécessités de la concurrence obligent les marchands d'avoir constamment sur la route des commis-voyageurs qui vont prendre les ordres dans la ville comme à la campagne. On ne compte plus guère sur la demande; on trouve plus prudent et plus rémunérateur d'aller offrir la marchandise aux marchands détailliers qui examinent les échantillons et donnent leurs ordres sans aucun dérangement. Ce système présente, naturellement, des avantages et des inconvénients, mais il est suivi par la presque totalité des marchands de gros en épicerie ou en nouveautés. Et la conséquence se devine; c'est que les ventes ne diffèrent pas d'une manière sensible avec le changement des saisons. — Ainsi, du moins, me l'affirmait un homme d'affaires qui a une grande expérience dans le commerce de nouveautés.

Je regrette de dire que la reprise sérieuse du travail dans la chaussure ne se fera sentir que dans le mois de janvier. Il y a beaucoup, beaucoup de chômage, et les fêtes du nouvel an n'iront pas, j'ai peur, sans bien des privations et des larmes à plus d'un foyer où manque le nécessaire.

On signale encore quelques faillites, mais pas en plus grand nombre, en somme, que les années précédentes. Plusieurs stocks ont été écoulés à des prix passables, d'autres se sont sacrifiés, et ce sont encore les marchands sérieux qui ont à soutenir une concurrence ruineuse de la part des acquéreurs au rabais de ces fonds de commerce.

Puisque nous en sommes à l'article *faillite* mon devoir m'oblige de vous rapporter le fait suivant: Un homme a fait de grandes affaires dans tout le district de Québec.

Pendant des années, son commerce a, paraît-il, été florissant, il était alors en société. La société dissoute, il y a quatre ou cinq ans, cet homme restait avec plusieurs propriétés, un stock considérable, du nom, du crédit, une clientèle importante et un poste d'affaires connu et bien situé. Dernièrement, il fait cession de ses biens avec un passif de plus de \$40,000. L'affaire est confiée à un curateur, et quand il s'agit de déclarer un dividende, les créanciers sont notifiés qu'ils vont toucher chacun un centin dans la piastre... c'est honteux mais c'est cela. Voilà comme certaines gens font les affaires, et l'on se plaint que le commerce va mal. En face d'un état de choses comme celui-là, nous croyons que l'heure est arrivée de prendre des moyens radicaux pour protéger les rapports entre fournisseurs et clients. Il faut un contrôle plus efficace pour forcer les faillites à rendre compte et entourer d'une garantie sérieuse les transactions commerciales. Puisse l'expérience du passé et du présent, ouvrir les yeux des intéressés et empêcher le retour d'exploitations qui déshonorent le milieu où elles se produisent.

Épicerie: Sucre Jaune, 3½ à 4c; Granulé, 4½c; Powdered, 5½c; Cut Loaf, 5½c; ¼ qt, 5½c; boîte, 5½c; ext. ground, 5½c; boîte, 6c.

Sirops: Barbades, tonne 30 à 31; Tierces 31 à 32c; quarts 33 à 34c.

Vermicelle: français et pâtes françaises, de 9½ à 10c.

Vermicelle de Québec: Boîte 4½c. lb. Quart 4½c lb.

Riz \$3.30 à \$3.40; **Pot Barley** \$4.00.

Conserves en gros: Saumon, \$1.2 à \$1.35; Homard, \$1.60 à \$1.75; Tomates, 95c; Blé d'Inde, 95c; Pois 95c; Huitres \$1.45; Sardines domestiques, ¼ bte 45c; do importées ¼ bte 9 à 12c; ¼ bte 14 à 18c.

PLAMONDON & CHASSÉ MARCHANDS EN GROS

FARINE, GRAINS et PROVISIONS, en lots, à la satisfaction des clients: Blé, Tréfle, Farines par char, Lard, Saindoux, Poissons, Mil, Foin Pressé, Fleur Préparée, etc.

VISITE ET CORRESPONDANCE SOLlicitées.

Coin des rues ST. ANDRÉ, DALHOUSIE et BELL'S LANE, Québec.

Les "POMPES DROLET" brevetées

Pour les Mines, les Tanneries, les Fabriques de Vinaigre: pour les approvisionnements d'eau en général, et pour tous autres usages.

POMPES D'ALIMENTATION POUR CHAUDIERES

Les pompes les plus économiques et les meilleures dans le marché canadien.

ET DEMANDEZ LE CATALOGUE.

F. X. DROLET,

Manufacturier et porteur des brevets.

Nos 75 à 79 rue St-Joseph, à Québec, P.Q.

MELASSES BARBADES DE CHOIX

NOUVELLE RÉCOLTE

EN MAGASIN ET A ARRIVER

MARQUES "MUSSON" ET "LEACOCK"

QUALITÉ GARANTIE.

Ecrivez pour nos prix.

WHITEHEAD & TURNER

Épiciers en Gros, Québec.

FARINES de toutes qualités

EN POCHES ET EN QUARTS

PAR LOT OU CHARR.

Demandez mes prix avant d'acheter.

S'adresser à

D. E. DROLET,

50-52 Rue Dalhousie, QUÉBEC.

MARCHANDS SOUCIEUX DE VOS INTÉRÊTS

N'ACHETEZ PAS VOS

TAPISSERIES

AVANT D'AVOIR VU

Notre ASSORTIMENT et nos PRIX

FORGUES & WISEMAN

184 Rue St-Joseph,

68 Rue St-Pierre

QUÉBEC.

BOTTES

Nos BOTTES

SONT GARANTIES

DONNER SATISFACTION.

Et les Prix sont Équitables.

UN ORDRE D'ESSAI VOUS CONVAINCRA.

THE STANDARD BOOT CO.,

QUÉBEC.