

GLOSSAIRE DE TERMES COMMERCIAUX ET CONNEXES

Termes de l'échange	Volume des exportations qui peuvent être échangées contre un volume donné d'importations. L'évolution des termes de l'échange est généralement mesurée par l'évolution du coefficient prix à l'exportation/prix à l'importation. On considère qu'il y a amélioration des termes de l'échange lorsqu'un volume donné d'exportation peut être échangé contre un volume plus grand d'importation. Certains économistes ont discerné une tendance globale à la détérioration de ce coefficient pour l'ensemble des pays en développement. D'autres économistes soutiennent que, s'il est vrai que les termes de l'échange de certains pays peuvent se détériorer pendant certaines périodes - et que ce peut même être le cas pour tous les pays en développement -, les mêmes termes de l'échange se sont améliorés pour d'autres pays en développement pendant les mêmes périodes, et peut-être pour la plupart des pays en développement pendant d'autres périodes.
Tokyo Round	Septième série de négociations commerciales multilatérales sous l'égide du GATT, lancée à Tokyo en 1973 et finalisée en 1979.
Trade Act de 1974	Loi américaine sanctionnée le 3 janvier 1975 et donnant au Président le pouvoir de participer au Tokyo Round et de négocier des accords internationaux visant à réduire les droits de douane et les barrières non tarifaires. (Voir aussi Procédure accélérée.) La Loi modifiait aussi la législation américaine régissant la clause de sauvegarde, les droits antidumping et compensatoires; élargissait l'aide aux ajustements commerciaux; établissait des orientations pour l'octroi du statut NPF aux pays du bloc de l'Est; et accordait des préférences commerciales limitées (SGP) aux pays moins développés.
Trade Agreements Act de 1979	Loi, adoptée en vertu de la procédure accélérée, qui approuvait et appliquait les accords commerciaux négociés pendant le Tokyo Round. Elle rendait la législation américaine conforme aux accords issus des NCM; elle modifiait également la législation sur les droits compensatoires et antidumping, élargissait le pouvoir qu'a le Président de négocier des accords sur les barrières non tarifaires, et exigeait du Président qu'il restructure les fonctions commerciales du pouvoir exécutif.
Trade and Tariff Act de 1984	Loi de commerce générale dont les dispositions prévoyaient l'élargissement du pouvoir qu'a le Président d'accorder des préférences commerciales, l'autorisation de négocier un accord de libre-échange avec Israël et le pouvoir d'appliquer des accords de limitation des exportations d'aciers étrangers.