
V. VOTRE VOYAGE D'AFFAIRES EN ALGÉRIE

Comment s'y préparer?

La section commerciale de l'ambassade pourra vous prêter main forte pour l'identification préliminaire des organismes et sociétés nationales qui pourraient devenir vos clients et, dans le cas où votre visite est annoncée suffisamment à l'avance, pour l'ébauche d'un programme de rendez-vous.

Avant votre départ :

- assurez-vous de l'obtention de votre visa d'entrée et de la disponibilité d'une chambre d'hôtel;
- confirmez vos rendez-vous par télex;
- préparez un nombre suffisant de brochures commerciales (en français).

Les problèmes qui surviennent dans le traitement des affaires en Algérie relèvent souvent de difficultés de communication. À cet effet, il est utile que vous teniez les délégués commerciaux en place au fait des suites à donner à vos premiers contacts.

Comment s'y rendre?

Services aériens fréquents du Canada via Londres, Paris, Rome, Madrid, Bruxelles, Genève et Zurich.

Quand s'y rendre?

La période de septembre à juin est la plus favorable pour la conduite des affaires. Il n'est pas impossible, mais plus difficile de le faire pendant le mois du Ramadhan; ce mois est mobile puisqu'il avance de 10 jours chaque année (pour 1985 : du 19 mai au 20 juin). Le mois d'août voit une réduction sensible de l'activité économique à cause des vacances d'été.

Les jours de repos hebdomadaire sont le jeudi et le vendredi.