

AIDER LES ENTREPRISES CANADIENNES À RÉUSSIR À L'ÉTRANGER

Équipe Canada inc : Pour vous aider à démarrer

Équipe Canada inc est un réseau d'organismes fédéraux, de ministères et de ressources, dont le Service des délégués commerciaux, qui aident les entreprises canadiennes à prospérer sur les marchés internationaux. Équipe Canada inc offre un ensemble de services et d'outils pour vous aider à démarrer vos activités, élaborer votre plan d'exportation, sélectionner votre marché-cible, vous implanter dans le marché et planifier le financement de vos exportations. Communiquez avec le Service d'information sur l'exportation au 1 888 811-1119 ou visitez exportsource.ca

Le Délégué commercial virtuel : Accédez à un monde de savoir commercial

Accroissez vos chances de succès sur les marchés étrangers grâce au Délégué commercial virtuel. Obtenez des services d'exportation, des occasions d'affaires, des renseignements sur les marchés et l'accès direct à notre réseau de délégués commerciaux au Canada et à l'étranger. Bénéficiez d'un accès aux services de nos partenaires, soit Agriculture et agroalimentaire Canada, Corporation Commerciale Canadienne (CCC), Exportation et développement Canada (EDC) et Patrimoine canadien. Pour vous inscrire, veuillez visiter www.infoexport.gc.ca

Nos bureaux au Canada : Pour vous diriger vers les marchés étrangers

Les bureaux du Service des délégués commerciaux au Canada offrent des renseignements pratiques pour aider les entreprises canadiennes à peaufiner leurs stratégies de marketing, ainsi que des informations pertinentes sur les marchés et les secteurs afin de leur faciliter la route vers l'exportation. Consultez www.infoexport.gc.ca et choisissez Nos bureaux au Canada

Nos bureaux à l'étranger : Pour vous aider à réussir sur les marchés étrangers

Les bureaux du Service des délégués commerciaux à l'étranger aident les entreprises canadiennes à évaluer leur potentiel sur un marché donné, à identifier des contacts étrangers tels qu'acheteurs et distributeurs et à obtenir les renseignements et les conseils dont elles ont besoin pour réussir sur les marchés étrangers. Consultez www.infoexport.gc.ca et choisissez Nos bureaux à l'étranger.

www.infoexport.gc.ca

Un exportateur de matériaux isolants signe un contrat en Chine

L'un des principaux exportateurs de matériaux de construction du Canada, Icynene Inc., a investi deux ans et demi d'efforts qui ont mené à la récente signature d'un contrat en Chine. Pour couronner le tout, la cérémonie de signature a été marquée par la présence, à l'ambassade du Canada à Beijing, de Joe Fontana, ministre du Travail et du Logement.

Au cours d'une visite officielle en Chine, le ministre Fontana a assisté, à la mi-septembre, à cette cérémonie à laquelle ont participé les distributeurs d'Icynene — société ontarienne reconnue comme chef de file mondial dans le domaine de l'isolation thermique à base de mousse pour les constructions à ossature d'acier et de bois — et ses principaux clients chinois.

Les entreprises chinoises Modern Land Group, Liaoning Nianhua Real Estate Development Co., Ltd. et Beijing First China City Development Co., Ltd. ont fait l'acquisition du Icynene Insulation System®.

Ce système est en fait un isolant thermique à base de mousse légère qui offre une protection contre les infiltrations d'air et scelle les cavités des murs, des planchers et des plafonds, y compris les espaces autour des prises de courant, des luminaires, des plinthes ainsi qu'à la jonction des murs et des portes et fenêtres. Sous forme de composé à pulvériser ou à injecter sur place, le système minimise les fuites d'air, ce qui a pour effet d'accroître le rendement énergétique, d'améliorer la qualité de l'air et de réduire les bruits aériens.

« J'entends dire que d'autres promoteurs présents à la signature se sont montrés très intéressés à utiliser le système Icynene pour leurs futurs projets, a déclaré Hiro Tawara, directeur des ventes internationales d'Icynene. C'est un avantage considérable d'opérer sur le marché chinois avec l'appui vigoureux de la Société canadienne d'hypothèques et de logement (SCHL) et de l'ambassade. »

Depuis sa création en 1986, Icynene a connu une croissance phénoménale, tirant 80 % de ses revenus de l'exportation vers les États-Unis, le Royaume-Uni, le Japon, la Corée, le Mexique, les Caraïbes et, maintenant, la Chine.

« L'accès au marché chinois n'a pas été facile, selon le PDG d'Icynene, Alan Rankin. Nous n'avons certainement pas connu un succès immédiat. La Chine compte 28 provinces et 3 cités-États, et chacune a son propre code du bâtiment, a-t-il déclaré. Nous avons tout d'abord essayé par nous-mêmes, puis, six mois après la crise du SRAS, Commerce international Canada et la SCHL nous ont orientés vers les autorités compétentes. Nous nous sommes ensuite adressés à l'organisme de réglementation chinois et avons finalement réussi en traitant avec le ministère de la Construction. »

M. Rankin conseille aux entrepreneurs souhaitant exporter vers la Chine de consacrer du temps à identifier les intervenants clés et à se faire des relations. Selon lui, le contrat décroché en Chine était étroitement lié au fait que le gouvernement chinois privilégie les concepts de bâtiments écologiques et éconergétiques.

En 2004, la SCHL et Commerce international Canada ont présenté Icynene à des entrepreneurs, des constructeurs et des promoteurs chinois triés sur le volet. En mars dernier, la société a aussi participé à une mission commerciale de la SCHL formée de 11 entreprises qui s'est rendue à Beijing et à Shanghai.



Bo Bi, représentant d'Icynene (assis au milieu), et Joe Fontana, ministre du Travail et du Logement (debout derrière M. Bi), lors de la cérémonie de signature à Beijing.

« Nous sommes très fiers d'avoir aidé Icynene à percer en Chine, a déclaré Leslie Barrett-Sanderson, directrice des communications et du marketing à SCHL International. La société a acquis une excellente réputation qui fait certainement d'elle un modèle à suivre au Canada.

La SCHL, de concert avec divers consulats canadiens, a en outre accordé son appui à des séminaires d'information sur les produits d'Icynene et organisé des entrevues avec des parties intéressées aux États-Unis et au Mexique.

Le Icynene Insulation System® a gagné de nombreux prix. De plus, il a été utilisé dans la construction d'une maison neuve qui a été présentée dans le cadre de l'émission de télévision bien connue *Bob Vila's Home Again!* ainsi que dans le cadre d'EarthCraft House, une initiative bénévole de construction écologique.

Renseignements : www.cmhc-schl.gc.ca/fr/malopaet/exprsaca/index.cfm