

ne pensons pas qu'il reste plus de 150,000 caisses de saumon rose invendues. A part le saumon rose et le chum, le marché, sur la côte, est à peu près dépourvu de toutes les sortes de saumon, à l'exception d'un peu de saumon moyennement rouge Orégon-Washington."

ETUDE PRISE SUR LE VIF



La Compagnie Simonds Canada Saw Co., Limited, Montréal, Qué., a fait faire une nouvelle pancarte à l'usage des détaillants; cette pancarte attirera certainement l'attention du public et aidera les marchands à bien annoncer leurs marchandises. Ses dimensions sont de 14 x 21 pouces, elle est imprimée en couleurs sur carton. La vignette ci-dessus en est une reproduction réduite. On remarquera qu'elle représente un vieux charpentier faisant plier une Scie Simonds et disant: "Je vous l'assure, c'est une scie splendide."

C'est une étude prise sur le vif qui mérite qu'on lui accorde plus d'une minute d'attention. Le vieillard montre qu'il connaît quelque chose au sujet des scies, et son clignement d'yeux est une preuve qu'il est enchanté d'avoir entre les mains une pareille scie.

QU'EST-CE, AU JUSTE, QUE L'ART DE VENDRE ?

On naît vendeur comme on naît poète, on ne le devient pas. Quand nous parlons ainsi, nous entendons désigner le véritable vendeur, maître impaccable dans son art et nous voulons dire que si un homme ne possède pas naturellement l'étincelle vitale, l'instinct inné de l'art de vendre, nous ne croyons pas qu'il lui soit possible de l'acquérir au plus haut degré et d'atteindre la perfection dans cette voie. Encore une fois, il ne s'agit pas là du vendeur courant, qu'on rencontre dans tous les magasins, mais de celui qui sort de l'ordinaire et marque son rôle d'une personnalité indéniable. La personnalité, la force de persuasion, le respect, la confiance sont quelques-unes des nombreuses qualités dont doit faire preuve celui qui veut se ranger hors pair comme vendeur.

L'homme qui vise au succès, doit aussi bien savoir réfréner ses facultés maîtresses que corriger ses défauts pour pouvoir au moment opportun déployer toute sa puissance ou la brider suivant les circonstances.

L'étude des méthodes scientifiques est, à n'en pas douter, d'un grand secours, mais ce que nous voulons souligner, c'est que, sans un don naturel pour la vente, aucun homme ne peut s'élever au-dessus des autres et les dominer; pour cela, il faut posséder du génie.

Avez-vous jamais écouté, caché dans une épicerie, derrière une pile de caisses, différents commis proposer les mêmes articles? Si non, faites cette expérience, elle ne manque pas d'intérêt et est, à coup sûr, des plus instructives.

Demandez à deux d'entre eux leur manière d'opérer, s'ils n'ont pas cette personnalité qui caractérise le vendeur véritable, il vous feront sensiblement la même réponse, c'est qu'alors, ils ne sont que de simples "preneurs d'ordres"; tandis que si vous posez la même question à deux vendeurs dignes de ce nom, chacun vous donnera une explication toute différente, mais également convaincante et efficace.

COMPAGNIES INCORPORÉES

Des lettres patentes ont été accordées par le Lieutenant-Gouverneur de la province de Québec incorporant:

"Duchess Amusement Company, Incorporated"; construction et administration de théâtres et d'autres bâtisses, et travaux convenables pour les fins d'iceux. Commerce de vins et de spiritueux, agence de théâtres, acquisition de salles de concert, d'hôtels, édition et impression de musique et livres dramatiques, et toutes autres affaires en rapport avec chacun des objets ci-haut mentionnés, à Montréal. Capital-actions, \$20,000.00.

"The Saint Jovite Power & Electric Light Company"; commerce général de bois dans toutes ses branches, billots, bois de construction, et fabrication de tous articles en bois, et toute sorte de produits naturels et produits indirects d'ice-lui. Acquisition et exploitation de terres, limites à bois, lots de grève, privilèges sur les pouvoirs hydrauliques, droits et intérêts y ayant rapport. Courtage d'immeubles et terrains de toutes sortes. Production d'électricité, vapeur et gaz pour le chauffage, la lumière et la force motrice pour les fins de la compagnie, et vente du surplus dans les comtés de Terrebonne et Ottawa, à Sainte-Jovite, comté et district de Terrebonne. Capital-actions, \$20,000.00.

"South Shore Realty Company"; agence et courtage de biens, meubles et immeubles, érection de bâtisses, et commerce de matériaux de construction de toutes sortes, et toutes autres transactions financières, à Montréal. Capital-actions, \$95,000.00.

"La Compagnie de Lumière Pitner de Québec"; installation de lumière à gazoline dite "Pitner Gasoline Light", ou tous autres systèmes de lumières. Vente de tout appareil d'éclairage, et de tous les accessoires s'y rapportant, à Québec. Capital-actions, \$10,000.00.

TERRAIN A VENDRE

Site magnifique, rue Williams près de la rue McGill (à l'ouest), 72 pieds de façade rue Williams, 94 pieds de profondeur, fait face sur trois rues. Bon marché, conditions faciles, peu d'argent comptant. S'adresser à J.-A. B., bureau du "Prix Courant", 80 rue St-Denis, Montréal.

ON DEMANDE UN GERANT POUR UN BUREAU D'ASSURANCES

Le bureau principal d'une Compagnie d'assurances contre le feu désire établir une succursale dans la ville de Maisonneuve et voudrait s'assurer les services d'un représentant capable, actif et compétent, une personne ayant de l'expérience et une clientèle établie.

On assurerait un bon contrat et un bel avenir à la personne qui conviendrait.

Pour tous renseignements, s'adresser:

"Le Prix Courant", 80 rue St-Denis,
Montréal.