

1.2 Depuis Santiago

Les négociations ont été lancées officiellement en avril 1998 lors du second Sommet des Amériques à Santiago. Les groupes de négociation ont entrepris leurs travaux au mois de septembre 1998. En octobre 1999, cinq réunions du CNC avaient déjà eu lieu.

Comme l'a récemment fait remarquer l'ancien ministre canadien du Commerce, Sergio Marchi, il ne faut pas s'inquiéter de ce que peu de progrès soient réalisés au tout début du processus de négociation. Néanmoins, le Canada a cherché à profiter de son passage à la présidence de ce processus pour s'assurer que l'on obtienne des résultats d'ici l'an 2000, de façon à se conformer aux exigences formulées lors du Sommet de Santiago et à soutenir l'intérêt des milieux d'affaires. Ainsi, depuis le lancement des négociations, les trois thèmes suivants ont été au centre des pourparlers.

A) La facilitation du commerce

Soucieux de maintenir le rythme des négociations malgré le ralentissement évident des pourparlers en 1998-1999, le Canada, avec l'accord des autres pays participants, a surtout misé sur les mesures de facilitation du commerce. Peu controversée, la négociation dans ce secteur devrait aboutir à des résultats concrets pour la rencontre ministérielle de Toronto en novembre 1999. Ces questions ont déjà été abordées lors des rencontres de Buenos Aires (juin 1998), de Paramaribo (décembre 1998) et Cochabamba (juillet 1999). Cette dernière réunion s'est cependant terminée sans que les pays puissent s'entendre sur les mesures de facilitation des échanges à privilégier au cours des négociations à venir. Il semble que le domaine le plus prometteur soit celui de l'amélioration de la coopération douanière.