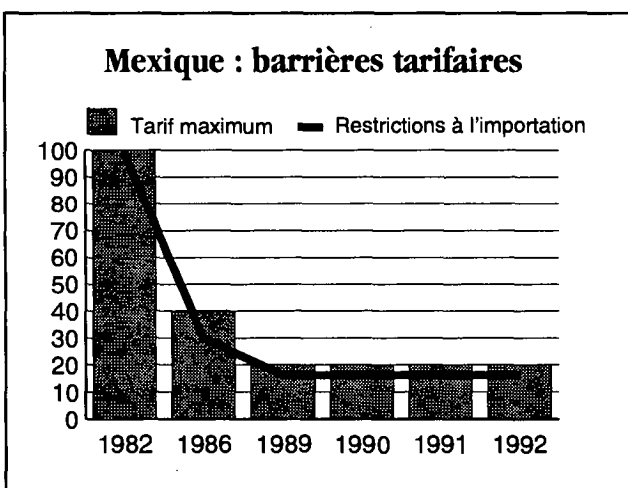


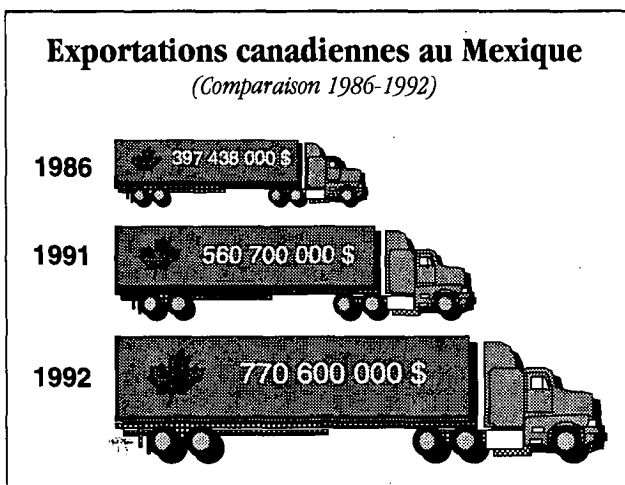
Compte tenu d'une économie vouée à une croissance stable pendant les prochaines années, de conditions de marché plus libres, d'une population jeune et en pleine croissance, le Mexique ne manquera pas d'accroître le volume de ses importations au cours des années à venir. Passant d'une valeur de 19 milliards de dollars à quelque 50 milliards de dollars en cinq ans, cela représente un bond remarquable. Cela fait du Mexique l'une des économies ayant enregistré la croissance la plus forte au cours de cette période.

Les barrières tarifaires diminuent depuis 1982 au Mexique, avec une baisse marquée depuis 1986,



l'année de l'adhésion du Mexique au GATT. Le taux moyen se situe en-dessous de 20 p. 100 pour la plupart des produits et des services. Parallèlement, un grand nombre de restrictions à l'importation ont été levées. À l'heure actuelle, le tarif moyen qui s'applique à 80 p. 100 des produits canadiens importés au Mexique s'élève à 13,1 p. 100.

Le Canada et le Mexique viennent à peine de commencer à exploiter au maximum leurs relations. En 1992, le Mexique était au cinquième rang des pays d'où le Canada importait, et au quatorzième



dés pays où le Canada exportait. Moins de 2 p. 100 des importations canadiennes provenaient du Mexique en 1992, alors que moins de 1 p. 100 des exportations canadiennes y étaient vendues. Le commerce bilatéral s'élevait à 3,5 milliards de dollars, mais les tendances portent à croire que ces chiffres pourraient doubler au cours des cinq prochaines années. On voit déjà les effets de la libéralisation du climat commercial alors que les exportations ont pratiquement doublé en six ans. On a choisi à dessein l'image du camion pour illustrer combien ce marché est à proximité du Canada. Après 1997, les Canadiens seront en mesure d'envoyer leurs camions directement au Mexique et d'en rapporter des biens pour livraison aux États-Unis, ou de prendre une cargaison aux États-Unis pour la livrer au Mexique.