

LES PROGRAMMES RELATIFS AU COMMERCE, À LA TECHNOLOGIE ET AUX INVESTISSEMENTS

Programme de développement des marchés d'exportation (PDME)

Ce programme d'aide financière (qui peut s'appliquer à la moitié des dépenses admissibles), s'adresse aux exportateurs canadiens qui désirent augmenter leurs ventes de biens et de services à l'étranger. Il permet au gouvernement d'assumer une partie du coût de la mise en marché à l'étranger si l'entreprise n'est pas en mesure de le faire elle-même, ce qui rend la sollicitation des marchés extérieurs moins risquée. Les entreprises qui se sentent prêtes à se lancer dans l'exportation peuvent réaliser, seules ou en collaboration, diverses activités de promotion commerciale et notamment participer à des foires, se rendre outre-mer, inviter des clients chez elles ou préparer des soumissions. Le programme se veut particulièrement sensible aux attentes des entreprises de petite ou moyenne envergure.

Fonds de coopération scientifique et technologique avec le Japon

Ce Fonds trouve sa principale raison d'être dans la création de relations scientifiques et techniques entre le Canada et le Japon et cherche à faciliter la conclusion d'ententes de perfectionnement technique ou d'alliances stratégiques dans certains secteurs déclarés prioritaires. Le Fonds finance notamment les visites et échanges de scientifiques, les projets coopératifs (qui, par exemple, permettent à des entreprises canadiennes de se lancer, en collaboration avec des interlocuteurs japonais, dans des travaux conjoints de recherche pré-concurrentielle ou commerciale) et les activités de certaines institutions (colloques, ateliers, etc.).

Programme de développement des investissements et Programme Horizon Le Monde

Ces programmes fournissent des services d'information aux étrangers qui investissent pour la première fois au Canada ou y augmentent leur mise de fonds, des services de recherche de fonds ou de partenaires étrangers pour la formation d'une alliance stratégique, au bénéfice des entreprises canadiennes, notamment les PME, et des services de renseignements stratégiques aux entreprises canadiennes qui désirent se voir confier des fonctions plus importantes par leur société-mère étrangère.

Programme de productivité de l'industrie du matériel de défense (PPIMD)

Le PPIMD est le principal programme gouvernemental de soutien des entreprises canadiennes du secteur de la défense ou de l'aérospatiale qui désirent participer à des programmes internationaux axés sur la technologie de pointe. Les priorités de ce programme sont toujours établies en fonction des avantages que présentent les projets proposés par l'entreprise privée.

Programmes d'orientation sur les exportations

Ces programmes aident les petites et moyennes entreprises à prendre pied sur certains marchés d'exportation. Le Programme des nouveaux exportateurs vers les États frontaliers (NEEF) s'adresse aux compagnies qui n'ont jamais exporté jusqu'ici. Les participants peuvent être invités à se rendre dans un bureau commercial du Canada aux États-Unis pour suivre un cours d'une journée ou deux sur l'ensemble du processus d'exportation. Les experts leur