

frontière du Nouveau-Brunswick et du Maine que de passer par le Québec ou l'Ontario. Il existe un bon choix de transporteurs offrant un service direct.

5. Dans la plupart des cas, les expéditeurs des provinces de l'Atlantique n'estiment pas économique d'employer leurs propres camions pour transporter des marchandises aux Etats-Unis.
6. Le transport ferroviaire et le transport intermodal rail-route ne peuvent vraiment concurrencer les transporteurs routiers que dans le cas des expéditeurs d'énormes volumes de fret de faible valeur, du genre matière première, à très grande distance.
7. Les expéditeurs de chargements complets pourraient trouver utiles de vérifier l'accessibilité occasionnelle et le coût d'emploi de services de cargos porte-conteneurs, lorsque le point de destination est très éloigné, Miami, Los Angeles ou San Francisco, par exemple.
8. Pour ce qui est des petits expéditeurs situés dans les régions rurales, où l'on peut devoir conjuguer divers modes de transport (camions et transporteurs aériens pour les envois urgents, par exemple), et dans les autres endroits où plusieurs expéditeurs produisent des marchandises d'exportation, les transitaires et les agents d'expéditeurs fournissant un service de groupage des envois sont parfois en mesure d'offrir de meilleurs tarifs que les transporteurs mêmes.
9. La réforme de la réglementation et le milieu évolutif des transports peuvent jouer en faveur des expéditeurs des provinces de l'Atlantique dont les envois de marchandises sont considérables et réguliers, ainsi que des petits exportateurs dont la prospérité fait grossir le fret de façon appréciable, et les aider à négocier une ristourne avec les transporteurs routiers et aériens avec qui ils traitent.

La section I du présent rapport traite de l'importance de la gestion du transport et démontre la simplicité relative de l'expédition de marchandises vers les marchés des Etats-Unis. On y examine l'importance du coût du transport, en fonction du prix à la livraison, ainsi que les diverses conditions de vente possibles dans le cas d'exportations à destination des Etats-Unis. La section renferme en outre des renseignements susceptibles d'aider l'exportateur à organiser le transport de ses marchandises aux Etats-Unis avec plus d'efficacité. La section II porte sur l'accessibilité et la pertinence des divers moyens de transport. Un arbre décisionnel et une liste de contrôle à l'intention du nouvel exportateur y sont inclus pour faciliter le choix et l'évaluation du moyen de transport.

Les quatre sections suivantes traitent des pratiques actuelles de transport (c'est-à-dire de la façon dont les marchandises sont transportées à l'heure actuelle). Elles relatent la réussite d'exportateurs actuels et résument les conseils pratiques offerts par ces derniers. On y trouve, sous forme schématique, les éléments à prendre en considération au moment de choisir un mode de transport, un tableau des coûts en fonction des points de départ et de destination des marchandises, selon les modes de