

[Text]

Mr. Ross: I would not presume, sir, to suggest what kind of leverage should be put on the provinces. I think our members were disappointed that the talks were ended so abruptly—and ended, by the way, by the federal side rather than by the provinces—that they were just broken off; that there was not more time, there was not more of an attempt to get them in line, to get an agreement.

• 2050

Mr. Soetens: When a customer enters your hardware store and says I am here to buy an apple and you say well, would you like to buy some nuts and bolts, the reply will be, you know I want to buy an apple. Then ask them, would you like to buy some paint? The reply again will be no, I would like to buy an apple. Does your retail store keep trying to sell what they do not want to buy?

Mr. Ross: Oh, no. We will sell apples.

Some hon. members: Hear, hear.

Mr. Soetens: Oh? You will get into the apple business. Well I am—

Mr. Ross: If we do not have them in we can get them.

Mr. Soetens: Yes, we can get them; I guess we have said the same thing. We are going to have a sales tax and we would certainly welcome you to join us, but we are going to have a sales tax.

I guess the benefit to your industry with regard to the costs of the inputs is that under the new tax system you are now going to be carrying a tax-free inventory. Do you see that as of any benefit to you?

Mr. Ross: Our members will be carrying a tax-free inventory as long as they do not opt for the simplification procedures. Under those procedures, of course, if they are small enough, if they are under \$2 million a year volume, and a lot of our members are, their inventories would be wholly taxed.

Mr. Soetens: I know that some members of the NDP caucus opposite are glad to hear some of the comments you made about government cuts, so I would like to ask you about some of those. You have made the comment in your presentation that the rate should be reduced from 9% to 8%—1% by taxing food—and you would like to get it down to 6%. In order to get it down to 6% some other things have to go, and you suggested cuts are appropriate. Do you believe that the sales tax credit we have built into this 9% rate is appropriate, or should it be cancelled?

Mr. Ross: I like the sales tax credit so much I do not know why you are exempting anything, any goods and services from the tax in the first place. Why not use that device to help the people who really need help, instead of trying to help them both ways, on the front end with

[Translation]

M. Ross: Je n'aurai pas la présomption de vous dire de quel levier on devrait se servir auprès des provinces. Je crois que nos membres ont été déçus de ce que les négociations aient été rompues—soit dit en passant, elles ont été rompues par le gouvernement fédéral, et non pas par les provinces; de ce qu'on n'ait pas négocié plus longtemps et fait plus d'efforts pour essayer d'en arriver à une entente.

M. Soetens: Quand un client entre dans votre quincaillerie et déclare venir acheter une pomme, vous lui proposez des vis et des écrous mais il vous répond que ce qu'il veut acheter c'est une pomme. Vous pouvez ensuite lui demander si un pot de peinture l'intéresserait mais il vous répondra encore qu'il veut une pomme. Est-ce que vous cherchez toujours à vendre ce que les clients ne veulent pas acheter?

M. Ross: Certainement pas, s'il le faut, nous vendrons des pommes.

Des voix: Bravo, bravo.

M. Soetens: Vraiment? Vous vous lancerez dans le commerce des pommes? Eh bien. . .

M. Ross: Si nous n'en avons pas, nous pouvons en trouver.

M. Soetens: Effectivement, nous pouvons toujours en trouver, et c'est précisément ce que nous disons; il y aura une taxe de vente et vous êtes les bienvenus si vous voulez vous joindre à nous, mais cette taxe de vente va devenir une réalité.

Quant aux coûts des intrants, le nouveau système fiscal présentera cet avantage que vos stocks ne seront pas imposés. Y voyez-vous un avantage?

M. Ross: Les stocks de nos membres ne seront pas taxés à condition qu'ils ne choisissent pas les procédures simplifiées. Par contre, s'ils choisissent ces procédures, et si leur chiffre d'affaires est inférieur à 2 millions de dollars par année, ce qui est le cas d'un grand nombre de nos membres, leurs stocks seront pleinement taxés.

M. Soetens: Je sais que certains députés du NPD vous ont entendu parler des coupures budgétaires avec intérêt et je vais donc revenir sur cette question. Dans votre exposé, vous avez observé qu'en taxant les produits alimentaires on pouvait réduire la taxe de 9 à 8 p. 100 et vous aimeriez qu'elle descende jusqu'à 6 p. 100. Pour parvenir à 6 p. 100, il va falloir sacrifier d'autres choses et vous avez dit que d'autres coupures s'imposaient. Pensez-vous que le crédit sur la taxe de vente qui fait partie intégrante de ce taux de 9 p. 100 soit justifié ou pensez-vous qu'il devrait être supprimé?

M. Ross: Ce crédit sur la taxe de vente me plaît tellement que je ne vois pas tellement pourquoi vous vous donnez la peine d'accorder des exemptions sur les produits et les services. Pourquoi ne pas utiliser exclusivement ce crédit pour aider les gens qui en ont