

## APERÇU DE L'INDUSTRIE : COMMENT BÉNÉFICIER DE L'AECG

Est-ce que vous cherchez des débouchés dans un secteur particulier en vertu de l'Accord économique et commercial global (AECG) entre le Canada et l'Union européenne (UE)? Sanjeev Chowdhury, directeur du Groupe de travail sur la promotion des accords de libre-échange, vous offre quelques conseils.

### Q. Quels sont les secteurs les plus prometteurs en vertu de l'AECG?

R. L'AECG couvre tous les aspects du commerce entre le Canada et l'Union européenne, et tous les secteurs de l'économie canadienne en profiteront. Affaires mondiales Canada cible plus particulièrement 12 secteurs parmi les plus prometteurs, à savoir : l'aérospatial; l'agriculture et l'agroalimentaire; l'automobile; les technologies propres; le poisson et les fruits de mer; la foresterie; les technologies de l'information et des communications; l'infrastructure; les appareils médicaux; les mines, les minerais et les métaux; le pétrole et le gaz; et les produits pharmaceutiques.

### Q. Quels sont les types d'entreprises canadiennes qui profiteront de l'AECG, et comment?

R. Quatre-vingt-dix-huit pour cent des lignes tarifaires ont été éliminées sur les marchandises échangées entre le Canada et l'Union européenne, donc de nombreux fabricants bénéficient déjà de l'AECG. Dans certains secteurs, par exemple les technologies de l'information et des communications, tous les tarifs sur les produits ont été éliminés. L'accord prévoit aussi des échanges transfrontaliers simplifiés pour les secteurs de services, notamment les services professionnels comme la comptabilité, l'architecture, le génie et le droit.

### Q. Y a-t-il de bonnes sources d'information sur l'AECG pour les entreprises canadiennes?

R. Oui, des pages de notre site Web sont consacrées à l'AECG, à [international.gc.ca/aecg](http://international.gc.ca/aecg). On y trouve des conseils sur la manière de faire des affaires en Europe et d'exporter dans des pays européens. Certaines pages traitent également de marchés particuliers et vous aideront à mieux comprendre ce qui est en demande, comment procéder et par où commencer pour exporter vos produits et services.

### Q. Comment est-ce que les femmes d'affaires peuvent tirer le meilleur parti de l'AECG?

R. Mon conseil : Mise sur tous les outils mis à votre disposition, surtout sur le soutien offert par le Service des délégués commerciaux et par l'équipe Femmes d'affaires en commerce international. Ils vous donneront accès à des contacts en Europe. Vous pouvez également vous inscrire à Mon SDC, à [deleguescommerciaux.gc.ca](http://deleguescommerciaux.gc.ca) pour avoir accès à des publications et à de l'information sur les prochaines foires commerciales liées à votre secteur ou vos secteurs d'activité.

## LE SAVIEZ-VOUS?

« Le Conseil canado-américain pour l'avancement des femmes entrepreneures et chefs d'entreprises, qui vise le développement des entreprises appartenant à des femmes, publiera cinq rapports », explique Geneviève Gougeon, déléguée commerciale de FACI. Prenez connaissance de ces rapports dès qu'ils seront publiés, à [advancingwomeninbusiness.com/fr](http://advancingwomeninbusiness.com/fr).

## SOUTIEN AUX ENTREPRISES DU SECTEUR DES TECHNOLOGIES PROPRES

Travaillez-vous dans le secteur des technologies propres? Affaires mondiales Canada est là pour vous. Dans le budget 2017, le gouvernement s'est engagé à consacrer 15 millions de dollars sur quatre ans à la mise en oeuvre d'une stratégie de développement du commerce international. Celle-ci vise à aider les firmes de technologies propres à devenir des chefs de file mondiaux et à réussir sur les marchés étrangers. Annie Brunton, déléguée commerciale pour le secteur des technologies propres, affirme que cette nouvelle stratégie aura les objectifs suivants :

### Améliorer les services destinés aux entreprises du secteur des technologies propres

« Nous offrons un soutien accru à cette industrie à l'étranger. En Europe, en Amérique latine, en Asie et en Afrique, nous pouvons maintenant compter sur des délégués commerciaux se consacrant exclusivement au secteur des technologies propres. Ils travaillent directement avec les entreprises canadiennes pour les aider à pénétrer ces marchés. »

### Aider les entreprises canadiennes à trouver des débouchés sur les marchés mondiaux

« En vertu d'un engagement pris à Paris, les pays développés sont déterminés à fournir 100 milliards de dollars par année d'ici 2020 à des projets d'adaptation aux changements climatiques et d'atténuation des changements climatiques dans les pays en développement. Comme nous voulons que les firmes canadiennes aient accès à ces fonds, nous sommes en train de renforcer nos services. Pour en savoir plus sur le financement de projets liés aux changements climatiques et sur la manière dont nous pouvons vous aider, consultez [bit.ly/2E9om1a](http://bit.ly/2E9om1a). »

### Offrir des ateliers à des firmes canadiennes du secteur des technologies propres

« Nous allons partout au Canada pour offrir des ateliers aux entreprises de technologies propres. Notre but? Les renseigner sur la totalité du système mis en place par tous les ordres de gouvernement pour les aider à exporter. Pour de l'information sur les prochains ateliers, consultez [Canada.ca/SDC-techpropre-globale](http://Canada.ca/SDC-techpropre-globale). »

Partout où vous exportez  
Le Service des délégués commerciaux du Canada

[bit.ly/2BhbTzZ](http://bit.ly/2BhbTzZ)

# PLEINS FEUX

SUR LE COMMERCE ÉLECTRONIQUE



Table ronde à l'occasion de la Journée internationale des femmes, avec l'honorable François-Philippe Champagne, des femmes d'affaires canadiennes et les principaux intervenants de Femmes d'affaires en commerce international, le 8 mars 2017.