

SOMMAIRE

Un grand nombre de solutions de rechange viables et économiques s'offrent aux entreprises ontariennes et québécoises de toutes tailles et de toutes catégories qui exportent leurs produits vers les marchés en croissance du sud des États-Unis. Pour les entreprises ayant urgemment besoin d'expédier de petites quantités de produits à forte valeur ou de produits fragiles, nombre de villes du centre du Canada et du sud des États-Unis sont bien desservies par transport aérien. Les petits expéditeurs moins pressés peuvent obtenir des taux moindres de transporteurs routiers détenteurs de permis. Certains intermédiaires comme les transitaires, les courtiers en transport, les agents d'expéditeurs et les groupements d'expéditeurs offrent des taux moindres aux petits exportateurs en regroupant un grand nombre de petits envois divers en lots complets. Certaines de ces entreprises offrent également des conseils sur les documents d'exportation, sur le transport et sur la distribution ainsi que d'autres services qui peuvent être fort utiles au nouvel exportateur et aux entreprises n'ayant pas le personnel nécessaire pour coordonner et contrôler les mouvements de marchandises liés à des envois occasionnels.

Les entreprises dont les exportations vers le sud des États-Unis sont plus importantes et qui peuvent faire l'expédition en chargements complets (sur camion, wagon ou remorque) trouveront que les taux de transport vers le sud sont économiques comparativement aux taux demandés pour les petites expéditions. Étant donné que les transporteurs routiers publics et les entreprises de chemins de fer offrent les mêmes taux pour les expéditions occasionnelles de chargements complets, le choix du transporteur dépendra davantage de la rapidité et de la qualité du service fourni; le transport routier se fait plus rapidement et risque moins d'endommager la marchandise que l'expédition par chemin de fer (chargement de wagon complet et transport intermodaux). Là encore, les intermédiaires peuvent offrir de bons taux pour les expéditions occasionnelles de chargements complets parce qu'ils ont un bon pouvoir de négociation lorsqu'ils agissent pour le compte de nombreux expéditeurs, et parce qu'ils participent souvent à la coordination du voyage de retour pour le compte de camionneurs indépendants et de transporteurs privés. Plutôt que d'effectuer un trajet de retour léger, ces camionneurs feront savoir aux intermédiaires que leurs services sont offerts à des taux avantageux.

Les expéditeurs du centre du Canada dont les envois sont volumineux et fréquents et les exportateurs moins importants qui voient leurs volumes de fret s'accroître considérablement pourront négocier des rabais sur le volume avec les transporteurs routiers publics et les sociétés de chemins de fer. D'autre part, les entreprises

qui exportent en grandes quantités vers le sud des États-Unis pourraient en venir à un point où le transport des marchandises peut se faire sur leurs propres camions. Toutefois, les expéditeurs de cette taille seront probablement actifs sur de nombreux marchés du sud des États-Unis et utiliseront plusieurs solutions de rechange pouvant répondre à leurs besoins particuliers afin de minimiser les coûts globaux de transport et de distribution.

La section I de ce rapport traite de la simplicité et de l'intérêt relatifs de l'expédition vers les marchés du sud des États-Unis et analyse les éléments que doit soupeser l'exportateur lorsqu'il s'agit de décider d'un mode de transport. La section II analyse les diverses options qui s'offrent pour l'exportation vers des marchés du sud des États-Unis. On y présente diverses options (traiter directement avec les transporteurs, utiliser des intermédiaires qui s'y connaissent ou transporter les biens à titre privé) ainsi que les grandes caractéristiques de chaque mode de transport afin de vous aider à décider du ou des modes répondant de plus près à vos besoins. La section III donne une idée des coûts en cause.

Outre les considérations sur le mode de transport, les nouveaux exportateurs devraient savoir que les gouvernements canadien et américain demandent que soient remplis certains documents, dont les principaux sont mentionnés à la section IV. La section V indique aux entreprises des moyens qui leur permettront de réduire leurs coûts globaux de transport en utilisant les entrepôts publics dans les grands centres américains ainsi que les entrepôts de douane dans les zones franches lorsque les marchandises sont destinées à la réexportation off-shore.

Bien que ce rapport vise à simplifier votre transport vers le sud des États-Unis en vous faisant connaître les options disponibles, il ne saurait remplacer votre bon jugement ou votre propre recherche. À cet égard, nous présentons aux sections VI et VII des listes choisies d'organismes de transport desservant les marchés du sud des États-Unis ainsi qu'un certain nombre d'autres sources de renseignements. Afin de vous aider à évaluer les modes de transport à utiliser maintenant ou plus tard, nous présentons un questionnaire qui vous aidera aux diverses étapes du processus de choix d'un mode de transport. Le document se termine par un glossaire définissant les termes utilisés.