

# Le Rasoir pour Lequel un Homme Paye Volontiers Cinq Dollars

Pour la vente de certains rasoirs, vous devez compter sur le bon marché. Vous ne faites qu'un méquin profit et les acheteurs sont vite convaincus qu'ils ont payé assez cher pour ce qu'ils ont reçu.

Pour d'autres rasoirs, on a adopté des méthodes spéciales de vente—un mois d'essai du rasoir régulier, ou un rasoir d'essai à une fraction du prix demandé pour le rasoir régulier.

## Le Rasoir de Sureté GILLETTE

l'emporte facilement sur tous les autres pour la seule raison qu'il donne la **Plus Entière Satisfaction** à l'homme qui s'en sert.

Il n'est pas besoin de réduction de prix ni d'autres conditions pour induire un homme à acheter le **GILLETTE**. Annuellement, plus d'un million l'achètent volontiers et en payent le plein prix.

Quant aux modèles d'essai, aucun instrument à raser n'a **Jamais** été produit pour rivaliser de **Perfection** avec le **GILLETTE**.

Par conséquent, nous n'offrons pas de modèle d'essai.

Si vous voulez vous créer un commerce actif et profitable pour les rasoirs, avec une protection quant aux prix, et aucun risque de dissatisfaction,—

Ne tenez que le **GILLETTE**—il est payant.

**The Gillette Safety Razor Co.**

of Canada, Limited.

Bureau et Manufacture

NOUVEL EDIFICE GILLETTE

Rue St - Alexandre,  
Montréal.

