

## VARIÉTÉS.

—La puissance d'un médecin est infinie dans le mal comme dans le bien.

—Dix mois suffisent pour avoir des clients; il faut dix ans pour faire une clientèle.

—Un négociant qui feuilleterait nos livres rirait bien à la lecture du chapitre: profits et pertes.

—Se faire aimer et respecter, c'est bien; savoir se rendre indispensable est mieux... et plus rémunérateur.

—Aimer ses clients, pure folie; aimer sa clientèle, suprême sagesse..... pour gagner de l'argent.

—Ne dites jamais: je ne sais pas..., je verrai..., peut-être. Le public n'entend pas de cette oreille-là.

—La délicatesse de conscience est une monnaie d'un cours peu répandue; on risque gros de l'offrir à tout venant.

—Ne fuyez pas le bruit à vos débuts; mieux vaut à un futur praticien une arrivée retentissante qu'une entrée trop modeste.

—Il y a au moins trois espèces de médecins: les savants, les philanthropes et les industriels; il ne faut être ni l'un ni l'autre et tous les trois ensemble.

—Les Facultés sont comme des usines où s'emmagasine de la force intellectuelle, recueillie et répartie ensuite par les individualités qui y puisent leur science.

—La thérapeutique est un arsenal ouvert à tous: les maladroits ou les ignares n'y trouvent que des drogues; seul, le vrai médecin sait y choisir le remède.

—L'habitude émousse en nous l'émotion des deux plus poignants épisodes de l'existence humaine: la naissance et la mort; un être qui surgit de l'inconnue, un être qui y retombe.

—Soyez grossier, brutal, sans cœur et sans pitié, si c'est votre nature, vos clients n'y prendront garde ou vous le pardonneront si vous savez leur persuader que vous les guérirez.

**Les alcaloïdes de l'huile de foie de morue**—MM. A. GAUTHIER et MOURGUES viennent de prendre l'étude chimique de l'huile de foie de morue. A la suite de divers essais de préparation, ils sont arrivés à en retirer six alcaloïdes (leucomaines.)