

Facteurs importants pour l'obtention de mandats

Un certain consensus sur les facteurs essentiels à l'obtention de nouveaux mandats a été développé à partir des discussions se déroulant au cours des tables rondes et à partir d'entrevues additionnelles. Selon les différents intervenants, ces facteurs sont les suivants :

Faites valoir vos compétences et vos succès

Selon les dirigeants de filiales canadiennes, un bilan d'activités positif représente un facteur essentiel quant à l'obtention de nouveaux mandats. Connaître ses propres compétences et lier ses atouts aux intérêts de la maison mère est d'importance capitale. Plusieurs des filiales canadiennes qui participèrent aux discussions ont débuté leurs activités avec très peu de ressources; par exemple, avec un petit groupe d'ingénieurs et/ou des capacités de production très limitées.

Notre maison mère continue d'investir dans ce pays parce que ma filiale canadienne est l'exploitation manufacturière la plus efficace de toute l'Amérique du Nord et qui a le potentiel de devenir la meilleure au monde.

*Jim Webster
Directeur général
Komdresco Canada Inc.*

Nous devons aider nos filiales consoeurs à surmonter le syndrome de «ce n'est pas fabriqué ici». Notre réputation au Canada en ce qui concerne la qualité nous y a aidé.

*Frank Cella
Président du conseil et chef de la direction
Nestlé Canada Inc.*

Nous avons pu nous appuyer sur un bilan d'activités positif afin d'obtenir de nouveaux mandats.

*Barry Eccleston
Président et chef de la direction
Industries Rolls Royce Canada Inc.*

Pour rester à la fine pointe de la technologie, nous nous sommes associés à deux universités locales et nous aimerions souligner le potentiel de ces deux universités en tant que sources de talents d'ingénierie.

*Howard Schafer
Contrôleur
AT&T Solutions globales d'information
Systèmes d'imagerie - Waterloo*