

de la demande totale a déjà été, dans le passé, dirigée vers l'étranger (en particulier les États-Unis). Cette tendance est toutefois moins marquée maintenant.

Les tarifs douaniers ont une importance mineure dans ce secteur. Les coûts de transport, cependant, tendent à être un élément important sur ce marché qui est protégé par quelques barrières non-tarifaires, puisque tout ce qui touche la sécurité et l'environnement est réglementé et que ces règlements sont rédigés et gérés à l'avantage de l'industrie locale. Ce sont les sous-secteurs du contrôle de la pollution et de la plongée qui sont les plus directement touchés.

Dans les domaines de haute technologie, comme le secteur des industries océanographiques, qui revêt une importance stratégique pour le Japon, les entreprises japonaises disposent souvent d'un financement très important pour leurs projets de développement. C'est ainsi qu'une entreprise canadienne qui espérait réaliser des ventes dans le domaine des systèmes de production subaquatiques a vu celles-ci s'évanouir quand le gouvernement japonais a décidé de faire développer cette même technologie par une entreprise japonaise.

### Concurrence

De façon relative, la concurrence locale est plus forte dans les domaines de l'électronique et de l'instrumentation et moins forte dans les domaines rattachés aux ressources. Quant à la concurrence étrangère, surtout en provenance des États-Unis, elle est forte dans les domaines rattachés aux ressources, et les technologies d'avant-garde ont les meilleures chances de succès. L'élasticité du prix est généralement faible et les entreprises ne se présentent généralement pas sur le marché japonais avec l'espoir de réaliser des profits rapides.

### Plan d'action \* (Pour les contacts, voir l'annexe II)

Les compétences canadiennes dans les domaines de la technologie de pointe étant précises et couvrant un champ étroit, il serait souhaitable que l'industrie examine attentivement ses propres compétences en fonction du marché japonais. Les domaines de cette technologie qui pourraient être des cibles pour les produits canadiens semblent être les systèmes de levés hydrographiques et d'analyse sismique, les systèmes de levés océanographiques, les véhicules subaquatiques et la technologie en eau froide. Même si les

---

\* À moins d'indication contraire, on tiendra pour acquis que les activités ou les événements décrits sont en cours.