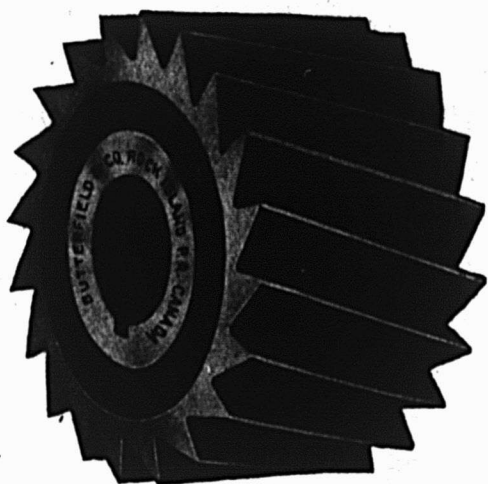




Les Outils

BUTTERFIELD

*Se vendent parce qu'ils
sont bons*

Les mécaniciens aiment les outils Butterfield. Ils les aiment parce qu'ils les ont trouvés dignes de confiance et de recommandation dans le travail pratique. Les ouvriers aux pièces préfèrent les Butterfield parce qu'ils signifient plus de production et plus de paye. Les mêmes raisons qui convainquent l'ouvrier aux pièces sont essentielles pour le manufacturier. Lui aussi désire une plus grande production qui signifie pour lui plus de ventes et plus de bénéfices avec un prix de revient proportionnellement plus bas.

Butterfield & Company, *Division*

**Union Twist Drill Company,
Rock Island, P. Q.**

REPRESENTANTS A L'ETRANGER:

Grande-Bretagne: Geo. H. Alexander, 83-84 Coleshill St., Londres, Angleterre; France, Italie, Belgique et Suisse: Fenwick Frères, 8 Rue de Rocroy, Paris, France; Suède, Norvège et Danemark: Alb. Sigfr. Anderson & Co., Malmo; Espagne: Casamitjana Hermanos, Barcelone; Japon: Abe-Kobei & Co., Yokohama; Grèce: Stephen C. Stephenson, 11 Rue Lycourgan, Athènes; Pays-Bas: Wymalen & Hausman, Rotterdam; Australie: H. R. Richardson, 82 Pitt St., Vickery's Chambers, Sydney; Amérique du Sud: Charles Dreyfus, B. Mitre, 785, Buenos Aires, République Argentine, Afrique du Sud: H. Parker Wood, Cape Town, Durban et Johannesburg.

