
SYNTHÈSE DES RÉSULTATS

- Les résultats obtenus à l'occasion de ces deux discussions de groupe avec des Québécois francophones, l'une avec des participants modérément en faveur de l'accord de libre-échange et l'autre avec des opposants modérés à ce même accord, démontrent en premier lieu **une profonde méconnaissance des composantes de base du commerce international canadien**, tout en reconnaissant son importance grandissante dans l'économie canadienne et mondiale.
- Dans l'ensemble, les principaux résultats obtenus mettent en relief un paradoxe : le manque de confiance dans l'économie canadienne VS l'impression de jouir d'un haut niveau de vie.

MANQUE DE CONFIANCE DANS L'ÉCONOMIE CANADIENNE

- Les réactions observées, particulièrement au cours des tests projectifs utilisés dans ces discussions, mettent en évidence un manque profond de confiance dans l'économie canadienne chez la majorité des participants.
- L'ensemble des opposants au libre-échange, et même certains de ceux qui y sont plutôt favorables en principe, mettent spontanément en doute la compétitivité de l'économie canadienne sur les marchés internationaux, en particulier dans le contexte d'un accord de libre-échange nord-américain avec les États-Unis et le Mexique.
- En général, on craint tout particulièrement la puissance de production à grande échelle des grandes entreprises mondiales, japonaises, américaines et européennes. En ce qui concerne plus précisément le Mexique, on se dit surtout préoccupé par la faiblesse des salaires payés aux travailleurs mexicains, qui risquerait de placer les entreprises canadiennes dans une position non concurrentielle dans un contexte de libre-échange.
- Il semble donc clair que les premières réactions en matière de compétitivité internationale et de libre-échange soient empreintes de doutes et de craintes.