Verbesserte Farmen.

Ich habe eine Anzahl ausgezeichnet verbesserter Farmen, alle Größen, die ich zu den billigsten Preisen und zu leichten Bedingungen verkaufen kann. Wenn Sie Farmer kennen, die eine verlangen, so schreiben Sie mir.

Humboldt, Münster, Lanigan, Denzil, Dead Moose Lake, Leask, Hudson Bay und Wilkie.

Wenn vorstehender Anzeige Ihr Interesse schenken Sie, so wenden Sie Ihre materielle Lage nach, oder wenden Sie sich an

JOHN Q. BRANDON.

Grundeigentums- und finanzieller Makler,
Northern Ave. Humboldt, Sask.

Gebetbücher.

Der grosse Bauer u. ganz Gebete

Wiederverkäufer erhalten bedeutenden Rabatt.

Preisliste

Alle unsere Gebetbücher enthalten mehrere Meßgebrauchen, Beichtgebrauch und täglichen Gebetzeiten, Kommunionbrauch und überhaupt alle gebräuchlichen Gebetzeiten.

Man richte alle Bestellungen an

St. Peters Bote,

Münster - Saskatchewan.

Annonciert im St. Peters Bote!

Nur für deutsche Katholiken!

Die Benediktiner zu Münster haben sich entschlossen, einen Teil ihrer erstklassigen Ländereien in der St. Peters Kolonie unter annehmbaren Bedingungen zu verkaufen an praktische deutsche Katholiken die beabsichtigen sich darauf niederzulassen. Um nähere Auskunft schreibe man an

St. Peters Abbey, Muenster, Sask., Canada

Farmer, aufgepaßt!

Für Sonnenblicker unseren Kunden haben wir die Quelle für das Mahlen kleinerer Quantitäten von Weizen unter Kontrolle angezogen. Von jetzt an sind unsere Quelle für kleinere Quantitäten ebenso wie für große bloss 25 Cts. pro Bushel. Quantitäten unter 50 Bushels gehen weiter dem Kunden nach uns gutschreibende Resultate; deshalb wenden wir, wenn nicht ausdrücklich von der Kunden anders verlangt wird, bei kleineren Quantitäten es macht keinen Unterschied, wie klein, Ihren Weizen entgegen nehmen, und Ihnen dafür Mehl, Mittelmehl und Kleie von unserem Depot zurückgeben, mit der Gutschrift es gutgeschrieben sein wird. Sie bezahlen uns der gewöhnlichen Tarifpreis 25 Cents per Bushel in bar.

Im Falle daß jemand mehr über das Bargeld verfügt, nehmen wir es am Weizen bezahlt. In solchem Falle nehmen wir jedoch keinen geringeren Weizen als No. 3 an.

Das Austausch-System bietet viele Vorteile, unter anderen folgende: Der Kunde braucht nicht zu warten, bis seine Frucht gemahlen ist, das ist besonders für solche Kunden von Dorfe, die nur von Zeit zu Zeit kommen. Wir sind auch bereit, gegen geringere Quantitäten einzutauschen, möchten jedoch empfehlen, daß wenn der Kunden die Wahl haben, ob er das Mehl von seinem eigenen Weizen haben will, oder dieser austauschen gegen andere Produkte. Was macht es schließlich auch für einen Unterschied, von welchem Weizen das Mehl ist, solange Sie nur gutes Mehl erhalten?

Wir haben einen guten Vorrat von Mehl und Futter jetzt an Hand. Unsere Preise für Mehl sind wie folgt, und hier für Futter:

Red Star	Satisfaction	Straight
$2.50	$2.80	$2.65

Diese Preise bleiben, solange der gegenwärtige Vorrat anhält; nachher werden die Preise höher sein, aus dem Grunde, weil der Weizen im Preise zeitigen ist, seitdem wir diesen Vorrat von No. 1 und No. 2 Weizen eingekauft haben. Futter wird zu jeder Zeit geführt.

Der Ihrige für ein Geschäft,

P. J. HOFFMANN.

Annaheim, den 2. März 1914.

Frühjahrs-Schuhe.

Unsere Frühjahrs-Sendungen von Stiefeln und Schuhen sind alle angekommen und liegen schon offen zur Besichtigung.

Wir haben Schuhe für Jedermann, in allen Moden und Größen.

Kommen Sie herein und sichern Sie sich ein Paar Schuhe für jedes Mitglied der Familie.

Bedenken Sie, daß wir die besten Schuhe, die gemacht werden, verkaufen, zu den möglichst niedrigsten Preisen für Sie.

Wir verkaufen die

20th. Century-Kleider

die besten, was Mode und Dauerhaftigkeit anbelangt.

— The —

Great Northern Lumber Co.

Humboldt, Sask.

Zur gefälligen Notiz

Ich habe mich entschlossen, in meinem General-Laden-Geschäft das Barsystem einzuführen, und am und nach dem **10. März** wird somit das Geschäft streng nach dem Barbezahlungssystem geführt werden.

Ich glaube, daß dies die richtige Geschäftsmethode ist, weil sie es dem Geschäftsmann ermöglicht, seine Waren an seine Kunden zu den allerniedrigsten Preisen zu verkaufen. Er kann auf diese Art affordieren, zu einem ganz geringen Profit zu verkaufen, und dadurch seiner Kundschaft Geld sparen.

Monatliche Kontos werden gerade so wie bar angesehen werden.

Ich weiß die hochherzige Patronage des Publikums in der Vergangenheit zu schätzen, und hoffe, daß wir unter dem neuen Barbezahlungssystem fortfahren werden mit Ihnen Geschäfte zu tun, und ich bin der festen Ansicht, daß ich jetzt für Sie Geld sparen und Ihnen eine noch bessere Bedienung wie ehedem geben kann.

Achtungsvoll

J. J. STIEGLER

HUMBOLDT, SASK.