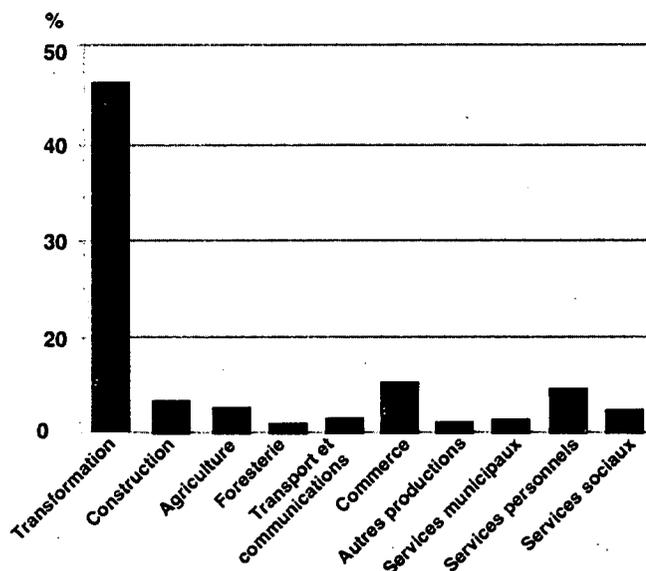


**Figure 3.7**  
**Produit intérieur brut de la Pologne par secteur, 1990**  
 (en pourcentage)



Source: Rocznik Statystyczny, 1991.

pour atteindre, selon les estimations, 10 à 15 % de son volume de l'année précédente. Ceci a été l'une des causes principales de récession en Pologne. Les secteurs les plus durement touchés ont été ceux de l'industrie textile et de la construction de machines et d'équipements. Il est prévu qu'en 1992 les exportations totales de machines n'atteindront que 8 à 10 % des niveaux de l'année précédente.

Ces problèmes ont poussé la Pologne à se tourner vers l'Ouest. Bien que certains secteurs soient irrécupérables, on peut améliorer, par le biais d'apports technologiques, d'expertise et de capitaux, la productivité et la capacité concurrentielle de la presque totalité des secteurs industriels. Sa diversité, sa versatilité et son emplacement géographique au coeur de l'Europe donne à la Pologne un potentiel formidable. Ceci a incité de nombreuses entreprises polonaises à rechercher en Occident des partenaires qui sont en mesure de réanimer leurs opérations.

### Structure industrielle

La figure 3.7 donne la répartition sectorielle de l'économie polonaise. D'un point de vue canadien, l'économie polonaise démontre plusieurs anomalies qu'il est intéressant de noter. Les secteurs industriels et agricoles sont plus importants que ceux du Canada. Le secteur des services est, par contre, nettement plus petit.

Le régime communiste concentrait ses efforts sur la production de matériel et, dans l'ensemble, ignorait le secteur des services. Il en a donc résulté un secteur de services inadéquat. De toutes les entreprises d'État en Pologne, seulement 7,2 % se livrent à des activités commerciales, dont la vente au gros et au détail et les services aux entreprises (voir figure 3.8). Par comparaison, 33 % de toutes les entreprises privées et 40 % de tous les entrepreneurs privés participent à ce secteur. Les carences qu'a héritées ce secteur, en même temps qu'une demande latente ainsi que de faibles coûts de financement promettent un démarrage relativement facile pour les nouvelles entreprises dans le secteur des services.

**Figure 3.8**  
**Répartition sectorielle des entreprises et genres de propriété au 30 septembre 1991**

| Secteur      | Étatisé-     | Coopératives  | Sociétés privées | Coentreprises étrangères | Entrepreneurs individuelles |
|--------------|--------------|---------------|------------------|--------------------------|-----------------------------|
| Industriel   | 3 061        | 2 531         | 8 617            | 1 693                    | 348 803                     |
| Construction | 1 430        | 998           | 8 387            | 232                      | 170 618                     |
| Transports   | 531          | 261           | 645              | 155                      | 60 203                      |
| Commerce     | 609          | 3 790         | 14 784           | 678                      | 549 623                     |
| Autres       | 2 788        | 9 801         | 11 793           | 754                      | 236 197                     |
| <b>Total</b> | <b>8 419</b> | <b>17 381</b> | <b>44 226</b>    | <b>3 512</b>             | <b>1 365 444</b>            |

Source: Raport o Stanie Państwa, p.49.