

POLITIQUE D'ACHATS (SUITE)

POLITIQUE D'ACHATS

- Face à la baisse de l'activité aéronautique, Hispano-Suiza souhaite maintenir le niveau de son plan de charge en évitant au maximum toute nouvelle sous-traitance, et en rapatriant une partie des fabrications précédemment sous-traitées.
- La priorité est donnée au tissu de sous-traitants locaux, avec lesquels des schémas industriels sont déjà en place, et dont la survie à court/moyen terme doit être assurée.
- Hispano-Suiza a établi des relations privilégiées avec certains sous-traitants clés qui sont des coopérants et partagent les risques-programmes (ex: Westland, Daewoo).
- Parmi ces coopérants, certains sont simples sources et donc incontournables (Hurel-Dubois, Latécoère).

VIS A VIS DE L'INDUSTRIE CANADIENNE

- Il n'existe pratiquement pas de fournisseur ou sous-traitant canadien référencé et qualifié aujourd' hui par Hispano-Suiza.
- Dans le contexte général décrit précédemment, les programmes en cours offrent peu d'opportunités aux sous-traitants canadiens nouveaux entrants.

ANNEXES

- Synthèse des opportunités de sous-traitance dans le cadre des programmes Hispano-Suiza en cours.
- Chaîne de production des programmes-cibles.