

plement pour me débarrasser de lui de je ne lui permets pas de gêner mes affaires par une vente, qui, pour moi, est presque inutile.

Il y a quantité d'hommes qui se comprennent eux-mêmes ainsi que leurs affaires et, quand de tels hommes me sent qu'ils ne sont pas prêts à parler d'assurance, généralement je les prends au mot; la persistance à essayer d'apaiser un homme qui est évidemment fâché peut causer un préjudice irréparable pour l'avenir. D'un autre côté, en traitant avec tact un homme particulier, on peut se faire un bel avenir avec lui. Si un homme est irréflectif et grossier simplement parce qu'il est ennuyé ou préoccupé et que je lui rende sa grossièreté par de la politesse, si cet homme est tant soit peu un gentleman il éprouvera des remords plus tard. Si je prends en bonne part ses faiblesses et que je lui rende uniformément de l'affabilité en échange de son caractère irritable, il sera plus tard une victime de mes bonnes manières.

J'ai entendu raconter une histoire qui est bien appropriée pour rendre plus clair ce dont je veux parler. Une jeune femme travaillait pour un homme qui

avait un mauvais caractère. Il ne manquait pas de bonnes qualités; mais lorsqu'il était irrité, il avait une disposition à chicaner sur toutes choses et il était injuste; si on lui faisait opposition il entraînait dans des colères excessives. Après que l'accès était passé il était toujours fâché de sa conduite et s'en excusait. La jeune femme savait très bien juger la nature humaine; elle s'aperçut bien vite des contradictions qui existaient dans le caractère de son patron et

elle s'y conforma elle-même. Quand il tempêtait ou qu'il n'était pas raisonnable, elle gardait le silence et lorsque l'accès était passé et que le patron était doux comme un agneau elle lui demandait à intervalles raisonnables une augmentation d'appointements et l'obtenait. Au bout d'un certain temps elle recevait un salaire beaucoup plus élevé que d'autres jeunes femmes qui n'avaient pas ce tact. Le principe qui la guidait était le suivant: Elle mettait à profit sa patience comme tous ses autres talents. Elle avait la persévérance qui convient. Si elle avait persisté à essayer de calmer son patron lorsqu'il était en colère, elle n'aurait conservé sa position qu'environ un jour.

Pour le bénéfice de toutes les personnes qui pourraient douter de ce que je dis, je ferai quelques suggestions pratiques:

(A suivre).

L'annonceur sage, non seulement profite de sa propre expérience, mais, aussi bien, de celle des autres annonceurs.

Le premier venu est capable de couper les prix, mais cela prend un bon vendeur pour vendre des marchandises à profit.

THE METROPOLITAN LIFE INS. CO.

Incorporée par l'état de New-York.
La Compagnie du Peuple, par le Peuple, pour le Peuple.
ACTIF: \$128,094,315.24

A plus de polices payant primes en force (11 ans) aux Etats-Unis et au Canada que n'importe quelle autre compagnie et pendant chacune des dix années passées a accepté et émis plus de polices nouvelles en Amérique que n'importe quelle autre compagnie.

MOYENNE D'UNE JOURNEE D'OUVRAGE.

| | | |
|--|------------|----------------|
| Reclamations payées..... | } Par jour | 391 |
| Polices échues..... | | 6,561 |
| Nouvelles Assurances inscrites..... | | \$1,426,700.56 |
| Paiements aux porteurs de Polices et additions à la Réserve..... | | \$114,060.67 |
| Actif accru..... | | \$73,326.81 |

A déposé avec le Gouvernement du Dominion pour la protection des détenteurs de polices au Canada en titres Canadiens, plus de \$2,600,000.00.

\$1,470,424,281.00 d'assurances en vigueur sur 3,029,936 Polices.



La Grande Police Industrielle de la Banque d'Epargne

ASSURE VOTRE VIE ET REMBOURSE VOTRE ARGENT.—3c. PAR SEMAINE EN MONTANT

Déposée et émise uniquement par

THE UNION LIFE ASSURANCE COMPANY.

CAPITAL ENTIEREMENT SOUSCRIT

UN MILLION DE DOLLARS.

H. POLLMAN EVANS,
Président.

BUREAU PRINCIPAL: 54, rue Adélaid Est
TORONTO.

AGENTS
DEMANDES.



MASTAI PAGNUELO,

Le seul Assureur Maritime et contre l'Incendie Canadien-Français à Montréal.

97 RUE ST-JACQUES—MAIN 279

Procureur—CANADIAN LLOYDS OF MONTREAL (Assurances Océaniques). Commissaire d'Avaries—COMITÉ DES COMPAGNIES D'ASSURANCE MARITIME DE GÈNES, ITALIE. Agent Spécial—LONDON & LANCASHIRE FIRE INSURANCE CO., OF LIVERPOOL, ENG. Agent Spécial—QUEBEC FIRE ASSURANCE CORPORATION.

MAIN 279.

N. B.—Correspondance Sollicitée.

MAIN 279.

HENRY E. DUNN, PRESIDENT.

ETABLIE EN 1849

L'AGENCE MERCANTILE BRADSTREET

THE BRADSTREET CO., Propriétaires.

Bureau Exécutif: 346 et 348, BROADWAY, NEW-YORK.

Succursales dans les principales villes des Etats-Unis et du Canada, du continent Européen, en Australie et à Londres, Ang.

La Compagnie Bradstreet est la plus ancienne et, financièrement la plus forte organisation en son genre—travaillant dans un seul intérêt et sous une direction unique—avec des ramifications plus étendues, avec plus de capital engagé dans son entreprise et une dépense d'argent plus considérable pour l'obtention et la dissémination d'informations qu'aucune institution similaire au monde.

DOMINION OF CANADA

HALIFAX, N.S.
HAMILTON, Ont.
LONDON, Ont.
MONTREAL, Que.
OTTAWA, Ont.

Metropole Bldg, 191 Hollis
39 James St., South
365 Richmond
Batisse Banque Impériale
Cor. Bank & Sparks

WINNIPEG Man.
QUEBEC, Qué.
ST. JOH., N.B.
TORONTO, Ont.
VANCOUVER, B.C.

65 Main & McDermott
Richelleu Bid. 46 Dalhousie
74 Prince William
McKinnon Bldg. Jordan & Melinda
Cor. Hasting West & Gamble

BUREAU DE MONTREAL: 286 RUE ST-JACQUES,

- JOHN A. FULTON, SURINTENDANT.