

**Vous****Voulez****étendre****VOS****affaires,****n'est-ce****pas ?**

Tout marchand progressif est sûrement et toujours à la recherche de moyens tendant à augmenter ses ventes. Les affaires peuvent être BONNES, le marchand progressif les veut MEILLEURES. Dans le but d'attirer et de retenir la clientèle, il vous faut des marchandises qui amènent les affaires. En tenant et recommandant les

**Essences Culinaires**

de

**JONAS**

vous êtes en mesure d'offrir à vos clients des articles établis pour créer une bonne impression en faveur de votre magasin, parce qu'ils donnent toujours des résultats satisfaisants. Ils sont le prototype de l'excellence et sont toujours hautement appréciés par les dames qui n'emploient que le MEILLEUR dans la préparation des mets. Si vous voulez attirer et retenir la clientèle, vendez-les

**Essences Culinaires**

DE

**JONAS.**

Voyez où en est votre stock.

**HENRI JONAS & CIE.,**

FABRICANTS.

Maison Fondée en 1870.

389 et 391 Rue St-Paul, . . . . . Montréal.