

L'Evolution d'un Magasin de Chaussures d'une Petite Ville

Oui, disait un marchand de chaussures d'une petite ville, pendant longtemps je faisais comme la plupart des autres. Je laissais échapper le meilleur du commerce. Il y a un village de 20,000 âmes, ou plus à moins de 10 milles de mon magasin et je ne m'imaginai pas que je perdais la chance d'augmenter mon commerce considérablement en laissant mes clients s'y rendre pour leurs achats de bas de soie, etc., parce que je manquais d'initiative.

Mon père établit ce magasin, et je croyais que ce qui lui suffisait devait me suffire à moi-même. Ce fut un vendeur à l'esprit éveillé et progressif qui me fit revenir de mon erreur.

La source du trouble

“Un jour arriva dans ma ville un jeune homme qui inventoria mon stock en un clin-d'oeil et me fit comprendre que j'étais un arriéré (quoiqu'il fut trop poli pour me le dire brutalement). Il me prouva comment je perdais de l'argent en ne tenant pas une ligne de chaussures plus fashionables et à plus hauts prix. Notre population consiste en grande partie de cultivateurs retirés des affaires, et ils dépensent, ainsi que leurs garçons et leurs filles, autant d'argent pour leurs chaussures que les citadins à la mode. Il me fit remarquer deux ou trois femmes qui passaient et dont les chaussures étaient très élégantes.

• “Ces personnes achètent-elles de vous?” demanda-t-il.

“Je fus forcé de répondre que non.

“Pourquoi?” me répliqua ce vendeur entreprenant. “Ma seule réponse fut que je n'avais pas en magasin des chaussures de fantaisie.”

Les magasins rivaux de la ville voisine

“Je m'étais habitué à l'idée que parce que mes clients se contentaient, il y a 10 ou 20 ans, d'une bonne et solide chaussure, il en serait toujours ainsi. Je vendais bien aux vieillards, mais je négligeai le fait que la jeune génération bat la marche. Aussi, lorsqu'une personne de ma ville désirait quelque chose à la mode, elle sautait dans son auto et se rendait dans la ville voisine. Là, ils pouvaient acheter ce qu'ils voulaient. Il y avait deux magasins de chaussures dont les étalages étaient des plus attrayants et qui tenaient en stock tout ce que la personne la plus difficile pouvait demander.

Un prompt et rude réveil

“Aussi, je commençai à m'éveiller et m'assurai un petit stock de chaussures plus attrayantes et à plus hauts prix à la sollicitation pressante de mon vendeur. Je me procurai aussi une ligne de bas de soie, ce qui me semblait un risque effrayant, car les deux magasins généraux de notre ville les tenaient aussi; mais je découvris bientôt que leur marchandise était de qualité inférieure à la mienne. Je me décidai alors de persister dans mon extravagance. J'achetai quelques accessoires, des supports d'habits, des boucles de fantaisie, etc. . . J'attendis une semaine ou deux sans faire d'efforts pour

NOS VOYAGEURS

Se mettront en route pour vous visiter, le 1er Septembre, avec

NOS ECHANTILLONS ATTRAYANTS POUR LE PRINTEMPS 1919



GOODYEAR WELTS pour Hommes

GOODYEAR WELTS pour Garçons

McKAYS pour Dames

McKAYS pour Demoiselles

McKAYS pour Garçons

—et—

Autres spécialités de haute qualité

*Voyez nos modèles avant de donner vos
commandes*

HOME SHOE CO., Limited

327 Rue Amherst

MONTREAL