

## POSSIBILITÉS COMMERCIALES

Les entreprises canadiennes de matériel, de services et d'ingénierie sont plus actives dans la poursuite des possibilités qu'offre le secteur mais il reste beaucoup à faire. Le Canada est un fournisseur respecté dans le domaine des produits et services reliés au pétrole et au gaz et certaines de nos entreprises ont obtenu d'importants contrats d'approvisionnement en matériel et en services, y compris des services de forage de puits (quatre tours de forage canadiennes y étaient installées jusqu'à récemment), de cimentation de puits, de fracturation et d'entretien; l'une d'entre elles a signé un contrat concernant la construction d'un gazoduc. Les exportations canadiennes de matériel et de services étaient estimées à près de 30 millions de dollars US en 1991, en hausse de 100 p. 100 par rapport à l'année précédente.

Les meilleurs débouchés résident dans la vente de matériel et de services d'exploration et d'exploitation des champs aux grandes entreprises, parmi lesquelles AFPC et SPC dominent. AFPC est sans doute la plus vorace et a directement accès à des devises fortes, sans compter que son programme de dépenses se chiffre dans les centaines de millions de dollars chaque année et qu'elle exploite un nombre de plus en plus élevé de champs. SPC a souffert dans le passé du manque chronique de devises auquel sont confrontées de nombreuses sociétés d'État dans cette économie dirigée que constitue la Syrie. La situation est en train de changer maintenant que SPC tire des revenus autonomes des coentreprises qui sont formées automatiquement, si bien qu'elle est devenue un client éventuel plus qu'intéressant. Bien qu'elle possède ses propres installations de forage, la SPC a un grand besoin de la technologie occidentale pour exploiter ses champs.

Pendant que les activités d'exploration se poursuivent, le secteur syrien du pétrole est entré dans une nouvelle phase de développement et de rénovation des installations de production qui entraîne une hausse de la demande en ce qui a trait à l'amélioration des puits, à l'entretien, à la diagraphie de boues, aux systèmes de commande, aux usines de traitement du pétrole et du gaz, aux réchauffeurs, aux séparateurs et aux systèmes de collecte. Brown & Root du Royaume-Uni a achevé récemment la construction d'une immense usine de gaz comportant un système intégré de collecte au champ Omar (phase 2) que possède l'AFPC. La société canadienne SNC-Lavalin est en train de construire un pipeline de 18 pouces sur 460 kilomètres, en collaboration avec le plus gros constructeur public syrien, Military Housing Establishment (MILHOUSE). Le projet devrait être terminé à la fin de l'été 1992 et le pipeline pourra alors transporter du gaz de Deir-Ezzor à la raffinerie de Homs ainsi qu'à d'autres centrales près de Damase.

L'ambassade du Canada à Amman est responsable de la promotion du commerce avec la Syrie. L'ambassade a établi un bon réseau de personnes-ressources dans le secteur du pétrole et du gaz, dans lequel on retrouve des fonctionnaires, des représentants de sociétés pétrolières ainsi que des ingénieurs et des agents locaux. La Section commerciale se fait un plaisir d'aider les exportateurs canadiens intéressés à vendre leurs produits en Syrie et peut leur fournir des conseils et des renseignements au sujet du marché. Notre objectif principal consiste à mettre les exportateurs canadiens de matériel et de services en contact avec des agents locaux et des entreprises, élément essentiel pour obtenir des contrats dans le pays, que ce soit avec SPC ou avec les sociétés étrangères.