

[Texte]

also coincides with the date on which many retailers have their year-ends—traditionally they have their year-ends on January 31—and so avoids the necessity of performing two inventory assessments within a short period.

• 1940

We also suggest that retailers should be given a one-time GST credit to compensate for the considerable cost involved in the reticketing of merchandise. We think by doing that there is a better opportunity to avoid the escalation in prices which may otherwise take place. The cost of reticketing is—

The Chairman: You are not really serious, are you?

Mr. McKichan: We are serious. We estimate the cost of reticketing—

The Chairman: Not only do you get all your tax back—you change prices anyway from time to time, particularly for January sales or February sales—but now you also want to be paid for doing that.

Mr. McKichan: It is a huge exceptional basis. You might like to hear from Mr. Whitell on this issue.

Mr. Robert Whitell (Retail Council of Canada): It is a considerable cost. We have estimated the cost of reticketing our merchandise would be in excess of 1% of the inventory value.

The Chairman: Great stuff for a sale, is it not? Just say everything is marked down by 25% or 10% or whatever.

Mr. Whitell: I am not sure it is relevant to the sales.

Mr. McKichan: We propose a phase-in credit for eligible capital goods. We propose that there be a system establishing partial rebates for acquisitions made one year prior to the implementation of the GST, increasing on a scale close to a full FST rebate in the period just prior to the implementation. We propose that rebates should be recognized in the form of input tax credits after the implementation of the GST. Our rationale is that otherwise there will be what we suggest would be an unacceptable and destructive postponement of such purchases in anticipation of the introduction of the new system.

We propose that the technical paper's proposal for an immediate write-off of the cost of new cash registers should be amended to include all point-of-sale terminals and related dedicated processing equipment. In today's world, the concept of a stand-alone register does not really accord with the reality of the way such systems are usually organized.

We also propose that the federal sales tax on such equipment should be removed in the period between January 1, 1990, and the introduction of the tax. Further

[Traduction]

Noël. Cela coïncide également avec la fin de l'exercice financier de nombreux détaillants et qui tombe traditionnellement le 31 janvier; cela éviterait ainsi à ces derniers de faire deux inventaires complets à moins de 30 jours l'un de l'autre.

Le Conseil suggère également que les détaillants se voient accorder un crédit de TPS non renouvelable pour compenser les coûts considérables qu'entraîne le réétiquetage des marchandises. On éviterait ainsi toute escalade des prix. Le coût du réétiquetage. . .

Le président: Vous ne dites pas cela sérieusement, n'est-ce pas?

M. McKichan: Mais absolument. Nous estimons que le coût du réétiquetage. . .

Le président: Vous obtiendrez non seulement un remboursement de la TVF—et de toute façon vous changez vos prix de temps à autre, en particulier pour les soldes d'hiver—mais vous voulez également que le gouvernement vous rembourse le coût du réétiquetage.

M. McKichan: Cela représente des frais énormes. M. Whitell pourra peut-être vous en parler.

M. Robert Whitell (Conseil canadien du commerce de détail): Ces coûts sont très élevés. Nous estimons que le réétiquetage de la marchandise représente environ 1 p. 100 du prix coûtant.

Le président: Ce serait le moment tout indiqué pour avoir des soldes, n'est-ce pas? Dites simplement que tout est démarqué de 25 p. 100 ou de 10 p. 100.

M. Whitell: Je ne pense pas que cela ait quoi que ce soit à voir avec les soldes.

M. McKichan: Nous proposons une introduction graduelle du crédit pour biens d'équipement. Nous proposons que des ristournes partielles soient offertes pour les acquisitions faites un an avant l'entrée en vigueur de la TPS en augmentant graduellement la ristourne jusqu'à la totalité juste avant l'entrée en vigueur de la TPS. Ces ristournes constitueraient des crédits pour taxe sur intrants après l'entrée en vigueur de la TPS. Autrement, nous craignons que les vendeurs ne retardent l'acquisition de biens d'équipement en attendant que la nouvelle taxe entre en vigueur, ce qui serait inacceptable et destructeur.

Nous proposons que la radiation immédiate du coût des nouvelles caisses enregistreuses devrait être modifiée pour inclure tous les terminaux de point de vente ainsi que le matériel de traitement spécialisé connexe. De nos jours, une caisse enregistreuse seule ne suffit plus.

Nous proposons également que la taxe fédérale de vente frappant ce matériel soit supprimée entre le 1^{er} janvier 1990 et la date d'entrée en vigueur de la taxe. De