

LA NÉCESSITÉ DU FINANCEMENT

En règle générale, le financement des entreprises permet de faire le pont entre les sorties de liquidités nécessaires pour assurer le fonctionnement de l'entreprise (coûts d'implantation, de production, d'exploitation, d'agrandissement, de recherche et de développement) et les recettes générées par les ventes.

Même les entreprises bien implantées et très rentables peuvent avoir à l'occasion besoin de financement. Cela se produira, par exemple, quand une entreprise obtient un important contrat de fabrication. Pour obtenir le marché, l'entreprise pourra devoir agrandir ses installations de production, embaucher des travailleurs temporaires ou acheter des intrants additionnels comme des matières premières ou des éléments. Tout ceci peut entraîner des coûts additionnels qu'il faudra payer à l'avance, bien avant que l'acheteur ne prenne livraison des marchandises et ne donne les instructions nécessaires au paiement.

Toutes les entreprises n'ont cependant pas besoin de financement. Dans certains cas, un nouveau contrat n'entraînera que peu de coûts additionnels. Il en ira de même pour les contrats plus petits ou pour certains types de services où l'infrastructure nécessaire à la réalisation du contrat existe déjà.

Le besoin de financement d'une entreprise est donc fonction des éléments suivants :

- l'écart entre ce qu'une entreprise a déjà et ce dont elle a besoin pour obtenir le marché;
- le temps écoulé entre l'engagement des coûts initiaux et l'encaissement des revenus; et
- l'ampleur des coûts initiaux par rapport au montant normal des liquidités de l'entreprise.

Le type de financement qu'une entreprise cherchera dépendra des éléments suivants :

- la quantité de capital nécessaire;
- la durée pendant laquelle elle en a besoin;
- les risques impliqués; et
- les garanties offertes.