

coopération ne sera jamais un substitut à de saines politiques économiques au niveau national.

M. Fortin est directeur adjoint des finances internationales au ministère canadien des Finances. Cet article reflète les opinions personnelles de l'auteur.

Nouveaux pays industrialisés l'Asie prend une longueur d'avance

par Alain Albert et Maxime Crener

L'exceptionnelle croissance de la période ultérieure à la seconde guerre a modifié profondément le fonctionnement de l'économie mondiale. Le fait le plus remarquable de ces trente-cinq dernières années est incontestablement l'internationalisation des économies produite en particulier par la transnationalisation de la production, le transfert de la technologie et la multinationalisation du capital.

Si cette internationalisation croissante a été menée en grande partie par le rôle actif des Etats-Unis et, en particulier, par ses firmes multinationales et leurs effets de diffusion dans les économies de l'Europe de l'Ouest (CEE surtout) et du Japon, on peut considérer, dans une perspective de déséquilibres internationaux contemporains, que des acteurs nouveaux, issus d'ailleurs de ce processus de mondialisation, prennent part à la modification de la structure industrielle internationale. Ces figurants nouveaux sur la scène internationale sont appelés soit *pays semi-industrialisés* (Banque Mondiale) ou *nouveaux pays industrialisés* (OCDE).

Le dynamisme des nouveaux pays industrialisés (NPI) entraîne des réactions très vives de la part de nombreux pays, soit au niveau économique (nouveau problème du protectionnisme), soit au niveau politique (problème de l'emploi). Afin de saisir ce phénomène récent, nous présenterons rapidement, au risque de simplifier, une réalité fort complexe: la toile de fond de cette nouvelle concurrence internationale, ainsi qu'une typologie sommaire des stratégies de redéploiement des NPI.

Nouvelle division internationale du travail

Aux termes anciens de l'échange entre pays développés (PD) et pays en voie de développement (PVD) (produits primaires contre produits manufacturés) se substitue une nouvelle division internationale du travail. On pense aux effets de l'industrialisation des PVD sur l'économie des pays développés. L'échange grandissant de produits manufacturés entre ces deux types de pays en est le trait le plus marquant. Cette évolution signifie que de nouveaux concurrents apparaissent sur le marché mondial dans des activités qui rivalisent avec celles des PD et qui remettent d'ailleurs en cause la