

... le concept de l'environnement socio-économique déterminant injecte une dimension tout à fait nouvelle et beaucoup plus globale dans le processus d'élaboration des politiques, soulignant la nécessité de prendre en considération une gamme plus étendue de domaines et de mettre en oeuvre des approches interdisciplinaires¹.

Il ne s'agit pas uniquement des salaires; il faut aussi se demander dans quelle mesure la compétition accrue avec les États-Unis et d'autres pays au niveau des investissements et des ventes limitera ou même annulera les efforts faits au Canada pour améliorer les conditions de travail².

L'économie canadienne subit des transformations structurelles profondes et continues qui risquent de s'intensifier au cours du reste des années 90. Ces transformations réalignent les bases de l'activité économique dans tout un éventail d'industries. Notre avenir économique sera de plus en plus tributaire de notre capacité de perfectionner nos connaissances et nos compétences afin de produire des idées nouvelles et de les transformer en produits et procédés nouveaux³.

¹ Wolfgang Michalski, «Support Policies for Strategic Industries: An Introduction to the Main Issues», in OCDE, Les industries stratégiques dans une économie globale : Questions pour les années 90, Paris 1991, p. 13.

² A. Weston, Ada Piazza-McMahon et Ed Dosman, «Free Trade with a Human Face? The Social Dimensions of CUSFTA and the Proposed NAFTA», L'Institut Nord-Sud, Ottawa 1992, p. 16.

³ Centre canadien du marché du travail et de la productivité, Canada : Pour relever le défi du changement, Exposé du Comité de la restructuration économique du Centre canadien du marché du travail et de la productivité, CCMT, Ottawa, CLMPC 1993, p. 1.