

ANNEXE C

Liste de contrôle pour une exposition à l'étranger

Après un premier voyage de prospection à l'étranger et la visite d'une foire commerciale internationale, vous vous déciderez peut-être à participer vous-même à une foire pour y présenter votre produit ou service.

Si vous décidez de présenter votre produit ou service à une foire commerciale, prenez-vous-y 12 mois à l'avance pour planifier et mettre en oeuvre votre projet.

Le meilleur moyen d'obtenir des renseignements détaillés est de vous adresser au délégué commercial sur place. Il sera à même d'évaluer de manière professionnelle la portée, la qualité et les antécédents de toutes les foires qui ont lieu sur son territoire. La participation à une foire commerciale demande une préparation et une planification minutieuses. Si vous désirez présenter votre produit ou service à une foire commerciale, prenez-vous-y 12 mois à l'avance pour planifier et mettre en oeuvre votre projet.

La liste de contrôle suivante résume, dans l'ordre, les principales activités que l'exposant doit entreprendre pendant les 12 mois qui précèdent la foire.

Douze mois avant la tenue de l'événement

Obtenez les derniers documents et renseignements sur la foire ainsi que les catalogues et les statistiques pour les foires des années précédentes afin de répondre aux questions suivantes :

- Quelle est la grandeur des locaux où se déroulera la foire?
- Quel est l'éventail de produits exposés?
- Combien de visiteurs y a-t-il eu l'an dernier? De combien de pays venaient-ils? Le nombre de visiteurs va-t-il en augmentant ou en diminuant?
- Combien d'entreprises ont participé à l'exposition l'an dernier? De quels pays venaient-elles? Le nombre d'exposants est-il en hausse ou en baisse?
- Quel est le coût de location de l'espace au sol pour un stand et quels sont les services compris?
- Quel est le coût des services non compris?
- Quelle est la date limite pour réserver un espace?
- Quels sont les règlements en matière de douanes et d'importation s'appliquant aux produits que vous exposez? Faut-il se procurer des licences spéciales? Les marchandises peuvent-elles être ramenées facilement au Canada?
- Y a-t-il d'autres expositions ou activités commerciales parallèlement à la foire?
- Quel est le coût du dédouanement des échantillons?
- Quel est le coût des services d'interprétation, s'il y a lieu?

Neuf mois avant la tenue de l'événement

- Envoyez les documents de participation à la foire et les acomptes au titre des réservations.

Choisissez l'équipe cadre de l'exposition et faites toutes les réservations d'avion et d'hôtel.
