

Bien que ces résultats traduisent, dans l'ensemble, un sentiment de satisfaction générale pour ce qui est de la performance des transporteurs maritimes, cela ne signifie pas que les exportateurs canadiens ne rencontrent aucun problème pour expédier leurs produits vers les marchés des PMD. Il ressort en effet du tableau 4 qu'un peu moins de 43 % des exportateurs affirment avoir éprouvé des difficultés de diverses sortes pour faire transporter par bateau leurs produits vers les PMD. Toutefois, cette réponse n'implique pas nécessairement qu'une entreprise se heurte constamment ou fréquemment à des difficultés. Il semble que des problèmes particuliers ne surviennent qu'assez peu souvent et ne constituent donc pas une préoccupation essentielle pour la plupart des expéditeurs.

TABLEAU 4: NOMBRE ET POURCENTAGE DE RÉPONDANTS AYANT ÉPROUVÉ DES PROBLÈMES DE TRANSPORT MARITIME

TAILLE DE L'ENTREPRISE D'EXPORTATION*	NOMBRE DE RÉPONDANTS	NOMBRE DE RÉPONDANTS AYANT ÉPROUVÉ DES PROBLÈMES D'EXPÉDITION	POURCENTAGE
Petite (moins de 3,3 m \$)	132	40	30,3
Moyenne (de 3,3 à 10 m \$)	33	17	51,5
Grosse (plus de 10 m \$)	<u>41</u>	<u>25</u>	<u>61,0</u>
	206**	82	39,8
<u>EMPLACEMENT DE L'ENTREPRISE</u>			
C.-B., Prairies	51	16	31,4
Québec, Ontario, Maritimes	<u>191</u>	<u>87</u>	<u>45,5</u>
	242**	103	42,6
<u>PRODUITS</u>			
Agriculture	11	4	36,4
Alimentation	27	12	44,4
Foresterie, pâtes et papiers	15	11	73,3
Marchandises confiées à des transitaires	8	7	87,5
Machines et équipement	107	32	29,9
Minéraux, métaux	8	5	62,5
Autres	<u>66</u>	<u>32</u>	<u>48,5</u>
	242**	103	42,6

* Selon la valeur des ventes aux PMD

** 206 seulement des 242 entreprises consultées ont fourni des informations sur leurs chiffres de ventes permettant d'établir une classification par taille.