



IV. APERÇU DE LA PERFORMANCE COMMERCIALE DU CANADA

La solide croissance de l'économie mondiale et de l'économie canadienne, la croissance robuste des grandes économies émergentes de la Chine et de l'Inde et la demande accrue de ressources naturelles, notamment les produits énergétiques, ont contribué à la performance commerciale sans précédent du Canada en 2005.

Les exportations de biens et de services ont représenté 37,7 p. 100 du produit intérieur brut du Canada en 2005. Cela représente un léger recul par rapport aux résultats de 2004 en raison de la forte croissance de l'économie intérieure; mais cela a tout de même été suffisant pour placer le Canada au second rang des pays du G8. Comme l'indique le tableau 4-1, l'Allemagne est le pays du G8 dont l'économie est la plus ouverte, suivie du Canada, de l'Italie, de la France et du Royaume-Uni.

En dépit de l'appréciation continue du dollar canadien par rapport au dollar É.-U., les exportations canadiennes de biens et de services ont augmenté de 5,2 p. 100 pour atteindre 516,4 milliards de dollars en 2005, dépassant le précédent record enregistré en 2000 (489,0 milliards de dollars). À l'instar des exportations, les importations ont progressé de 5,8 p. 100, à 463,1 milliards de dollars. Il en est résulté un excédent commercial plus important, soit 53,3 milliards de dollars, avec un excédent au poste des biens de 66,7 milliards de dollars et un déficit au poste des services de 13,4 milliards de dollars. L'excédent annuel du commerce des biens est demeuré plus ou moins stable à 66,7 milliards de dollars, les exportations et les importations ayant augmenté parallèlement d'environ 24 milliards de dollars. Le solde du compte courant, qui englobe les transactions nettes sur les biens, les services, les revenus de placement et

les transferts courants, a touché un nouveau sommet à 30,2 milliards de dollars.

En 2005, les exportations de biens et de services vers les principales régions commerciales et les importations de biens et de services en provenance de ces régions (États-Unis, Union européenne, Japon et autres pays) étaient en hausse par rapport à 2004. Parmi les grands blocs commerciaux, les États-Unis ont enregistré le gain le plus important, en termes absolus, au poste des exportations de biens avec une hausse de 18,3 milliards de dollars, à 369,3 milliards de dollars, tandis que les importations canadiennes de biens augmentaient de 8,3 milliards de dollars, à 258,4 milliards de dollars. L'excédent du commerce des biens avec les États-Unis a augmenté à 110,6 milliards de dollars et explique la totalité de l'excédent commercial du Canada.

Les exportations de biens vers l'UE ont progressé de 7,4 p. 100 en 2005 pour atteindre près de 29 milliards de dollars, ce qui est un rythme de croissance plus rapide que celui des importations (5,0 p. 100). Cependant, les importations en provenance de l'UE sont demeurées supérieures aux exportations vers ce partenaire commercial, entraînant un déficit du commerce des biens avec l'Union européenne de 9,4 milliards de dollars.

Les exportations de biens au Japon ont progressé de 5,3 p. 100, à 10,5 milliards de dollars, et les importations de biens en provenance de ce pays ont augmenté de 11,6 p. 100, à 11,2 milliards de dollars. Le déficit du commerce des biens avec le Japon a donc été de 0,7 milliard de dollars.

Tableau 4-1 : Exportations de biens et de services en proportion du PIB, 2000-2005

	2000	2001	2002	2003	2004	2005
Canada	45,4	43,4	41,3	37,8	38,1	37,7
France	28,6	28,1	27,1	25,7	26,0	26,1
Allemagne	33,4	34,8	35,7	35,7	38,0	40,2
Italie	27,1	28,4	27,0	25,8	26,6	27,2
Japon	9,9	9,4	10,1	10,6	11,8	12,5
Royaume-Uni	28,0	27,4	26,2	25,5	25,2	26,1
États-Unis	10,9	9,9	9,3	9,3	9,8	10,2
Total, G7	17,4	16,9	16,8	17,1	18,2	n.d.
Russie	44,1	36,9	35,2	35,2	35,0	n.d.

n.d. : non disponible.