



Des présentations qui favorisent la croissance des entreprises

Les appels et les courriels se multipliaient, mais il fallait parfois plusieurs mois, et même des années, avant que Corinex Communications, un fabricant d'équipement de courants porteurs en ligne, puisse trouver la bonne personne au sein d'une organisation.

Le SDC a aidé l'entreprise de Vancouver à élargir son réseau et l'a mise en rapport avec la firme New Access en Équateur. Ensemble, Corinex et New Access ont développé et implanté la connectivité à large bande sur courants porteurs dans 1 500 foyers équatoriens : un projet pilote qui a connu un succès retentissant. Les deux partenaires se proposent maintenant d'étendre le service à un million de foyers et de construire des réseaux similaires aux Philippines et en Argentine.

« À nous seuls, nous ne pourrions pas faire ce que le SDC fait pour nous. Il trouve les contacts dont nous avons besoin et nous met en rapport avec ces gens-là. Grâce à cet appui du gouvernement du Canada, nous avons plus de crédibilité dans de nouveaux marchés. Cela n'a pas de prix. »