

PRINCIPAUX ORGANISMES

Les premiers succès de la Silicon Valley sont dans une grande mesure attribuables à l'université Stanford. Celle-ci exploite toujours un bureau très actif de transferts technologiques qui détient de nombreux brevets. Il existe cinq autres bureaux de transferts technologiques dans les universités de la région. En outre, plusieurs laboratoires privés sont aussi dotés de tels bureaux.

Stanford est loin d'être la seule grande université dans la région de San Francisco. Parmi les autres établissements, retenons : Berkeley, Cal Poly, l'université de San Francisco et San Jose State.

Dans le secteur privé, les installations de recherche sont toutes des sources éventuelles de collaboration et d'accords de coopération technologique, notamment le Xerox Research Park à Menlo Park (berceau du Macintosh et de l'édition) et l'institut de recherche de l'université Stanford (3 500 chercheurs).

Le gouvernement exploite aussi des laboratoires importants de recherche sur les armements, les matériaux et les superordinateurs, comme le laboratoire de Lawrence Berkeley (6 000 chercheurs) et celui de Lawrence Livermore (7 000 chercheurs).

Le secteur privé lance un grand nombre de programmes de recherche. Par exemple, IBM emploie plus de 2 000 chercheurs dans son installation de St. Theresa, et Genetech exploite l'un des plus grands laboratoires commerciaux de recherche et de développement biotechnologique et pharmaceutique aux États-Unis.

PRINCIPAUX PROGRAMMES DE SOUTIEN

La Californie est ouverte aux investisseurs. En effet, plus de 25 % des capitaux provient de l'étranger, et ceux-ci sont généralement investis dans les secteurs de la technologie.

A. Capital de risque

La Silicon Valley attire entre 25 et 30 % du capital de risque investi en technologie de pointe aux États-Unis. Ce réservoir de capitaux finance une part importante de la R & D effectuée par les petites entreprises de la vallée.

B. Dépenses pour l'armement

NASA-Ames et Lockheed Satellites, entre autres, sont des programmes militaires et spatiaux financés en partie par le gouvernement, qui encouragent la recherche et le développement dans la région. En 1985, les entreprises californiennes ont reçu de la Défense des contrats principaux d'une valeur totale de plus de 30\$ milliards. La Californie reçoit d'ailleurs plus de 20,8 % des principaux contrats de la Défense, qui financent ainsi de nombreux marchés et projets de recherche en haute technologie.

C. Le gouvernement

Le rôle du gouvernement dans l'essor de la vallée a été assez limité. Bien que le gouvernement ait été jadis l'un des premiers acheteurs de puces, il ne représente aujourd'hui plus que 10 % à peine des pièces électroniques vendues par les entreprises de la région de la baie de San Francisco.

CONDITIONS D'ACCESSIBILITÉ

Il n'existe pratiquement aucune restriction pour les entreprises canadiennes souhaitant prendre part aux programmes de recherche dans la plupart des centres énumérés ci-dessus.

La protection des brevets n'a que très peu d'effet. La plupart des entreprises locales estiment qu'elles ne peuvent se protéger qu'en se taillant une part du marché, car la technologie progresse trop rapidement pour que les brevets soient d'un réel secours. En biotechnologie cependant, les brevets sont un peu plus importants en raison du temps nécessaire pour obtenir les homologations de la FDC.