

# ANNEXE 11

## Force de l'industrie de la PE de l'Ontario

(d'après le rapport de 1990 du ministère de l'Industrie, du Commerce et de la Technologie)

### **Équipement de réduction de la pollution et de lutte contre la pollution**

Si l'on considère les forces de l'industrie interne, l'Ontario ne semble offrir qu'un potentiel modeste pour les exportations en Europe d'équipement de réduction de la pollution et de lutte contre la pollution. Cependant, un petit nombre de fournisseurs particuliers disposent peut-être d'excellentes perspectives. Les limites de cette industrie sont illustrées par sa balance commerciale négative, par la domination des filiales de sociétés étrangères en Ontario, par les obstacles que représentent les coûts de transport et par la faible différenciation d'une partie de l'équipement industriel de base utilisé dans les applications relatives à l'environnement. Cependant, un certain nombre de firmes se distinguent par leur leadership technologique reconnu ou par leurs récents succès à l'exportation.

Les firmes ontariennes qui connaissent le succès dans le secteur de la pollution atmosphérique ont tendance à être de petites entreprises qui exploitent des niches particulières dans le marché, ou au contraire des compagnies importantes du secteur des matières premières. Quelques-unes ont tout récemment commencé à commercialiser les technologies de traitement qu'elles ont élaborées pour elles-mêmes.

L'industrie du traitement des eaux et des eaux usées en Ontario est également dominée par des filiales de firmes américaines. Aux fabricants américains importants s'ajoutent de nombreuses petites et moyennes entreprises ontariennes dont les produits connaissent le succès dans des niches particulières. Ces firmes ontariennes sont souvent axées sur la technologie (c'est-à-dire que leur création ou leur croissance résulte de travaux réussis de R-D); animées par un esprit d'entreprise vigoureux, elles savent prévoir les changements législatifs ou y réagir rapidement. Un certain nombre de ces firmes ontariennes ont déjà établi une présence sur les marchés d'exportation, dont l'Europe.

Dans l'industrie des équipements de PE, le segment des déchets solides et dangereux comprend une combinaison de filiales de sociétés américaines et de firmes canadiennes. Les équipements de traitement de déchets solides sont dominés par des fabricants importants. Les fabricants de l'Ontario ne semblent pas avoir des avantages concurrentiels particuliers en Europe sur ces produits.

### **Équipement et instruments de contrôle, d'échantillonnage et d'observation**

L'industrie des équipements de CEO (contrôle, échantillonnage et observation) concerne la conception et la fabrication d'instruments de PE dont les échantillonneurs gazeux, les échantillonneurs à filtre, l'équipement d'analyse de gaz et les compteurs. Parmi les firmes principales du marché de l'Ontario, beaucoup sont des filiales de sociétés étrangères. D'autres se contentent d'assembler des panneaux de commande et d'autres produits à partir de composantes électroniques importées. Bien que les volumes en jeu ne représentent pas des montants importants, quelques compagnies ontariennes spécialisées en équipement de CEO offrent des innovations technologiques qui présentent un bon potentiel d'exportation. Plusieurs de ces firmes ont déjà fait leurs preuves sur les marchés d'exportation, dont les marchés européens.

### **Industrie des services de protection de l'environnement**

Contrairement aux autres segments de l'industrie de la PE, l'industrie des services de protection de l'environnement est dominée en Ontario par des entreprises locales. Les industries lourdes et les entreprises de services publics de l'Ontario ont également acquis une compétence externe considérable dans les questions d'environnement. Dans la majorité des cas, ces firmes et institutions n'ont pas encore commercialisé de façon active leurs compétences auprès d'autres organismes.