

dans l'industrie manufacturière, et à la valeur ajoutée par l'activité manufacturière. Ce succès est attribuable, en partie, à la productivité élevée des travailleurs spécialisés de la Californie.

En 1980, l'État comptait pour 9,5 % de l'ensemble des livraisons aux États-Unis. Au cours de cette même année, les livraisons de la Californie ont augmenté de 30 % par rapport à 1976, comparativement à une hausse générale de 21 % dans l'ensemble du pays. Au faite de la liste des États industriels, la Californie devance l'Ohio, son premier rival, d'environ 27 %. Le Michigan, le Texas, l'Illinois et l'État de New York suivent l'Ohio dans ce même ordre. La primauté industrielle de la Californie en fait une cible attrayante pour les fabricants canadiens qui veulent exporter leurs produits.

Comme l'indique le tableau 3.3, les industries les plus importantes dans l'économie de la Californie en 1980, classées selon le chiffre d'affaires, étaient les produits alimentaires et apparentés (16 % des livraisons totales de l'État), le matériel de transport (12,9 %) et le matériel électrique et électronique (10,6 %). Les industries comprises dans la présente étude ont un chiffre d'affaires global de 131,4 milliards de dollars. (L'étude exclut les industries qui offrent peu de débouchés aux fabricants de machines d'emballage: par exemple, les industries lourdes de transformation des métaux, les produits pétroliers et les produits de la houille.)

La Californie est aussi le principal producteur agricole du pays, et sa production agricole se chiffre à 13,7 milliards de dollars, soit une partie importante du coût des matières premières d'une industrie qui a expédié 28,2 milliards de dollars en produits alimentaires en 1980. La Californie occupe le premier rang au pays dans la production d'aliments. Selon des représentants avertis de l'industrie, la croissance de l'industrie de l'alimentation de la Californie se maintiendra au-dessus de la moyenne nationale. L'industrie californienne de l'alimentation a consacré 614,7 millions de dollars à l'achat de biens d'équipement en 1978, soit les dépenses d'immobilisations les plus élevées parmi toutes les industries de l'État.