

Les relations CE-Canada : un potentiel à réaliser

Bien que les relations d'investissements et de commerce entre le Canada et la CE soient déjà très importantes, il existe un vaste potentiel à exploiter. Ce chapitre étudie la nature des relations commerciales existantes entre le Canada et la CE. Le reste du livre décrit les moyens dont disposent les entreprises canadiennes pour pouvoir prendre avantage de ces relations en vue de bâtir des alliances stratégiques.

Les relations entre le Canada et l'Europe sont très étroites. Nous sommes membres de l'OTAN et nous partageons avec les pays européens de nombreux liens diplomatiques, culturels, et académiques. En 1976, cette relation spéciale a été mise en évidence par l'Accord cadre de coopération commerciale et économique Canada-CE qui avait pour but de stimuler le commerce entre nos deux régions. Dans le cadre de cet accord, le Canada et la CE ont élargi leurs liens pour couvrir d'autres domaines tels que les domaines industriels, scientifiques et de coopération technologique.

La CE est, en importance, notre deuxième partenaire commercial. En 1990, le commerce total du Canada avec la CE (importations et exportations) s'élevait à 27 milliards de dollars. Le commerce total du Canada avec les États-Unis et le Japon était respectivement de 193 et 17,7 milliards de dollars. Il y a donc place pour un accroissement des relations commerciales entre le Canada et la CE. La Communauté européenne ne reçoit que 10 % de la totalité des exportations canadiennes, alors que les États-Unis en reçoivent 70 %.

Depuis longtemps déjà les pâtes et papier, les produits forestiers, les minerais de fer, les produits de la mer et le papier journal constituaient l'essentiel des exportations du Canada vers la CE. Aujourd'hui, les produits à plus grande valeur ajoutée ont pris plus d'importance, surtout dans les secteurs des machines et de l'équipement de bureau. En 1990, ces produits occupaient la troisième

Part des importations canadiennes du total des importations de certains pays de la CE. (pourcentage des importations totales).

	Royaume-Uni	France	Irlande	Italie	Allemagne
1980	2,5	0,7	1,1	1,1	0,7
1981	2,7	0,7	1,5	1,0	0,6
1982	2,3	0,6	1,0	0,8	0,6
1983	2,2	0,6	0,9	0,6	0,6
1984	2,1	0,6	0,8	0,6	0,6
1985	1,7	0,5	0,6	0,5	0,5
1986	1,8	0,6	0,5	0,5	0,4
1987	1,7	0,6	0,7	0,5	0,4
1988	2,0	0,6	0,9	0,6	0,5
1989	1,9	0,6	0,7	0,7	0,5

Source : FMI, Direction des Statistiques sur le commerce.

place dans les exportations du Canada à destination de la CE et totalisaient à peu près 437 millions de dollars. Entre temps, les composés organiques, les pièces et les moteurs d'avion ont bénéficié d'une croissance stable.

À l'exception du pétrole brut en provenance du Royaume-Uni, les dix importations les plus importantes du Canada en provenance de la CE sont essentiellement des produits à forte valeur ajoutée. Les avions, les automobiles, les pièces détachées d'automobiles et les produits de la chimie organique y occupent une place importante.

Au cours de la dernière décennie, nos exportations à destination de la CE n'ont que peu augmenté, même si le taux de change du dollar canadien les a, en général, favorisées. Pendant ce temps, la part des produits canadiens dans les importations des principaux marchés européens a diminué.

Les exportations canadiennes vers la CE, par produit

(millions de dollars)

	1980	1988	1989	1990*
Animaux vivants	10,8	12,8	19,2	19,0
Alimentation, alimentation pour animaux, boissons et tabac	1 253,2	1 067,1	932,8	1 002,2
Matières premières brutes, non comestibles	2 114,6	2 075,4	2 203,6	2 170,5
Matières fabriquées non comestibles	4 763,4	5 119,3	5 826,4	5 643,5
Produits finis, non comestibles	1 384,9	2 413,1	2 502,0	2 640,3
Transactions spéciales**	0,1	23,6	39,3	32,0
Exportations totales	9 527	10 711,3	11 523,2	11 507,9

* Données préliminaires.

** Les transactions commerciales spéciales sont constituées des articles à faible valeur et de toutes les autres transactions qu'on a rassemblées pour en protéger la confidentialité.

Source : Statistique Canada.