

intéresser davantage aux capacités technologiques et industrielles canadiennes. Les sociétés canadiennes ont nombre des produits, des services et des techniques dont vous avez besoin dans les secteurs des télécommunications, de l'énergie, de l'électricité, de l'agro-alimentaire, des métaux et des minéraux. Elles ont commercialisé avec succès leur expertise dans toutes les régions du monde et peuvent donner un avantage décisif à l'industrie de ce pays. Nos délégués commerciaux au Pakistan peuvent vous fournir de l'information et vous aider à établir des contacts stratégiques avec des industriels canadiens.

Alors même que nos relations commerciales s'élargissent et se renforcent, il est encore plus important de ne pas ignorer les possibilités d'alliances stratégiques entre nos milieux d'affaires respectifs. Les firmes canadiennes utilisent de plus en plus souvent les coentreprises, les transferts de technologie, les accords de licence et les arrangements de prise de participations avec l'industrie pakistanaise. Elles investissent aussi des millions de dollars dans des projets réalisés ici. Ces liens témoignent de notre engagement à long terme à mener des affaires dans la région et fonderont nos futures relations bilatérales.

J'ai parlé du désir du Canada d'exploiter le plein potentiel de ses relations avec le Pakistan. Je suis persuadé que la poursuite des réformes économiques au Pakistan s'accompagnera d'une expansion de nos relations économiques. Mais la chose ne se fera pas d'elle même. Il faudra une volonté constante de coopération entre nos gouvernements pour faciliter l'accroissement de l'activité commerciale. Il faudra par dessus tout de l'imagination, de l'initiative et un effort concerté de nos milieux d'affaires respectifs pour profiter des débouchés qui s'offrent.

Merci.