

oeuvrer étroitement avec les États-Unis et le Mexique afin de concrétiser les initiatives parallèles dans ces secteurs.

Les progrès accomplis sur le plan de nos relations économiques vont bien au delà de la négociation réussie de l'Accord de libre-échange nord-américain ou des accords parallèles en matière de travail et d'environnement.

Ils sont également évidents dans de nombreux autres projets entrepris par nos deux gouvernements. Permettez-moi d'en citer quelques-uns qui contribuent à la croissance économique de nos deux nations.

Le Canada s'est félicité d'être le premier partenaire du Mexique dans un accord relatif à la double imposition. Cet accord contribue grandement à rassurer les investisseurs canadiens. Il a été, à mon avis, l'un des éléments qui ont stimulé la croissance de l'investissement canadien au Mexique au cours de l'année écoulée. Le Canada a investi davantage au Mexique en 1991 que tout autre pays, à l'exception des États-Unis, de la France et de l'Allemagne.

Le commerce des produits énergétiques a toujours constitué un élément important des relations canado-mexicaines. Tandis que le Canada a toujours acheté le pétrole mexicain, ce n'est que récemment qu'il a commencé à exporter au Mexique du gaz naturel. Nous prévoyons, en outre, que le marché mexicain suscitera un intérêt considérable de la part des exportateurs canadiens de matériel et de services d'exploitation du pétrole et du gaz naturel. De plus, la marge de crédit de 500 millions de dollars accordée à PEMEX par la Société pour l'expansion des exportations du Canada les aidera à vendre leurs produits au Mexique. Les entreprises canadiennes tireront parti d'un accroissement des ventes. L'industrie mexicaine, de son côté, bénéficiera de la technologie canadienne qui est, dans ce domaine, l'une des meilleures du monde.

Ces exemples montrent le surcroît d'activité économique qui est né de la coopération entre nos gouvernements et entre des entreprises canadiennes et mexicaines, tant au niveau des gestionnaires que des travailleurs.

Nous nous sommes réjouis de constater, pendant les négociations de l'ALENA, que des entrepreneurs canadiens s'affairaient, non seulement à examiner les possibilités qu'offraient des liens plus étroits avec le Mexique, mais à lancer d'importantes initiatives au niveau des échanges commerciaux et des investissements. La principale de ces initiatives est la Canada Expo 92, qui a eu lieu il y a plus d'un an à Monterrey. Elle a été la plus grande exposition commerciale que le Canada ait jamais tenue en Amérique latine, et la plus réussie. Plus de 200 exposants canadiens ont ouvert des perspectives d'affaires éventuelles de quelque